

## “Sonhar, Acreditar, Estudar e Persistir, Sempre”



**Anuar Gazal, um dos fundadores da Quimidream, tem pilares claros como direcionamento em suas escolhas. A partir deles surgiu uma trajetória de sucesso que ainda está sendo escrita**

**D**iferente de muitas histórias não foi por acaso que Anuar Gazal, um dos fundadores da Quimidream, chegou ao setor da galvanoplastia. “Vejo minha trajetória profissional como uma sucessão de boas escolhas, muito trabalho e dedicação ao que faço”, afirma. Gazal fez técnico em Química, sendo contratado pela farmacêutica SQUIBB, quando, após alguns anos, “já cursando Licenciatura e Bacharelado, na Faculdade Oswaldo Cruz”, decide trilhar novos caminhos profissionais, ocasião em que é contratado pelo Laboratório Químico da divisão MPT (Metal Pré-Tratamento), da Companhia Imperial de Indústrias Químicas do Brasil – ICI. “Interessante ter optado por essa empresa. Era um prédio com instalações bastante antigas, no bairro do Tatuapé, na cidade de São Paulo, e as condições de salário eram menores do

que ganhava no meu último emprego. Mas eu estava realmente certo de minha decisão, pois fui galgando posições. Assumi funções no desenvolvimento de novos produtos e prestava suporte aos assistentes técnicos. As transformações culminaram em atividades comerciais, pois adquiri conhecimentos e experiência em toda a cadeia evolutiva dos produtos da empresa”, conta.

Alguns anos depois, em 1977, Gazal, juntamente com outros colegas, fundou a Quimidream; ele mesmo revela a importância daquele momento: “Outra escolha que abriu novos e promissores horizontes. ‘Sonhávamos de olhos abertos’... ..E o nosso sonho virou realidade, com a fundação da Produtos Químicos Quimidream LTDA, mais conhecida como DREAM. (...) E tivemos muito sucesso até a década de 1990, quando o processo de ‘globalização’ chegou ao Brasil, perdendo clientes importantes, por não termos uma bandeira internacional, creio eu”.

### A CHEGADA DAS EMPRESAS ESTRANGEIRAS

A abertura da competitividade para as empresas internacionais colocou a indústria brasileira em uma situação difícil e, mesmo hoje, o incentivo a uma indústria nacional mais forte é objetivo constante dos executivos no país. “Há necessidade de investimentos em nosso segmento, principalmente em equipamentos mais modernos e automáticos, acrescidos de cursos de conscientização aos colaboradores, responsáveis pelos processos químicos, garantindo assim, menores custos e melhor qualidade. Ainda há processos muito arcaicos”, aponta Gazal. Vale lembrar que as empresas brasileiras, juntamente com seus executivos, são valorizadas, mundialmente, sobre como conseguem se adaptar, e sobreviver, frente a um mercado econômico tão instável como o brasileiro. Com a Quimidream, não foi diferente. “Fornecíamos para grandes empresas: na ‘linha branca’ da Brastemp, Pereira Lopes (fabricante do refrigerador, Clímax), Consul, etc. Na linha automobilística, da Mercedes Benz, Volkswagen e General Motors - com destaque para a Volkswagen, em Taubaté (AP), no pré-tratamento e fosfatização do carro modelo ‘Gol’, durante, aproximadamente, 8 anos. E, em

mais de 100 clientes, nas indústrias metalúrgicas de São Paulo e cidades de outros estados do Brasil. Tínhamos como nossos principais concorrentes, na época, empresas multinacionais e bem desafiadoras”, lembra o executivo.

A Quimidream, com 45 anos, venceu os obstáculos e segue bastante atuante. Gazal não mais trabalha diretamente na companhia, mas sim de maneira consultiva, conforme explica: “Hoje, atuo como Consultor Técnico/Comercial, através de minha empresa: Horus Assessoria Química e Participações Ltda.; exercendo responsabilidades, na elaboração de custos, formação de preços, e no desenvolvimento de novos produtos e adequações de acordo com a necessidade dos clientes, dando total apoio também, nas áreas de qualidade, vendas e assistência técnica”, diz. E continua: “Desde 2014, meu grande amigo e ex-Diretor Comercial da SurTec do Brasil, sr. Luiz G dos Santos, assumiu a função de gestor da Quimidream, e trouxe uma nova filosofia de trabalho e novas tecnologias, inclusive na área de deposição eletrolítica. Hoje, a Quimidream vem contratando jovens profissionais e, juntos, estamos agregando conhecimentos e experiências, realizando ótimos trabalhos no atendimento aos nossos clientes. Outra novidade é o investimento na divulgação dos produtos e processos já consagrados e que precisavam ser mais visualizados pelo mercado nacional e internacional. Estamos também, mantendo contatos com empresas estrangeiras, para trazermos ou exportamos tecnologias e/ou produtos”, explica.

## AS REVOLUÇÕES DO SETOR

Dentro de toda a sua expertise e história na galvanoplastia, Anuar Gazal é um daqueles profissionais raros, que vivenciaram diferentes cenários e transformações no setor. Sobre a principal revolução vivenciada pelo executivo, na indústria, ele aponta uma característica que modificou todo um mercado: “Na minha área, foi o desenvolvimento da pintura catódica, onde tivemos que desenvolver produtos para que em conjunto com a tinta, tivéssemos um aumento significativo na proteção contra corrosão. Resultado: Os automóveis são hoje, mais protegidos contra corrosão comparados a décadas passadas”, enfatiza.

Para o profissional, a pauta relativa à preservação do meio ambiente continua sendo o aspecto que deve ter maior atenção por parte do setor: “Preocupar-se com o meio ambiente e no desenvolvimento de produtos menos poluentes, e sustentáveis, quando possível”, e, para ele, a inovação é imprescindível: “Sempre existirá algo

a se fazer ou transformar. Vide Lavoisier: Na natureza nada se cria, nada se perde, mas tudo se transforma”, destaca.

Sobre o principal aprendizado na indústria, Gazal explica: “São tantos, que fica difícil apontar o maior ou o mais importante. Mas o contato/aprendizado com os trabalhadores do ‘chão das fábricas’ foi e será muito importante aos profissionais, de todas as áreas”. Neste ponto, em especial, uma referência profissional do executivo: “Entre as minhas referências profissionais está o sr. Edgard Cacheiro - Gerente Técnico Comercial da ICI, somado a outros profissionais que convivi, assimilando boas dicas e trazendo ‘luz’ para meu conhecimento e aprendizado”, homenageia. Na vida pessoal, ele também enfatiza suas influências: “Minha família e Deus, são minhas inspirações, pois, nelas, obtenho energias reparadoras, bem-estar e soluções para os momentos mais difíceis”, diz.

## OBJETIVOS ATUAIS E O FUTURO DA GALVANOPLASTIA

Anuar Gazal é paulistano do Bixiga, um dos bairros mais antigos da cidade de São Paulo. Entre suas atividades de lazer tem como maior prazer estar com a família e também assistir espetáculos. “Vou regularmente ao teatro com minha esposa, assistir dança/balé, concertos e ao cinema. Adoro praia e, como sou ‘leonino’, o sol é a minha energia. Só estou em falta com minhas atividades físicas, cobradas principalmente por minha esposa e meus médicos”, relata. Atualmente, tem como um de seus objetivos pessoais, a difusão de sua *expertise*: “Ajudar todos os meus colegas de trabalho, com minha experiência de vida e profissional. O conhecimento deve ser compartilhado”.

E, para encerrar, Gazal fala sobre como vê o futuro da galvanoplastia no Brasil: “Enxergo com muita esperança, se tivermos profissionais autênticos e comprometidos. Temos que prestigiar a Indústria Brasileira. A galvanoplastia tem uma importância enorme para nós brasileiros. Nos momentos de crise que vivemos, devemos nos unir, fortalecer e nos valorizar, através do compartilhamento do conhecimento constante. Há que melhorar o setor no quesito competitividade”, e finaliza com a dica para o executivo industrial do país: “Sonhar - Acreditar - Estudar e Persistir, Sempre! Empresas como Apple, Google e Facebook, e outras no Brasil, tiveram empresários que acreditaram num sonho e hoje são realidades. Guardadas as devidas proporções, o ser humano precisa de sonhos e torná-los realidade”. 🌱