

# Tratamento de Superfície

ISSN 1980-9204

[www.abts.org.br](http://www.abts.org.br)

SETEMBRO 2022 | Nº 231



## ESPECIAL EBRATS 2022

Guia completo da maior feira do setor: lançamentos, *networking*, descontos e opções de negociação das empresas que estarão expondo em São Paulo. Imperdível!







# Equipamentos Galvânicos

Há mais de 14 anos sendo referência em equipamentos galvânicos.



## Linhas Automáticas

Com Automação completa e Software personalizado.



## Linhas Manuais



## Sistemas de Exaustão



## Carros Transportadores



## Tambores Rotativos



## Centrífugas de Secagem



## Produção

Soluções personalizadas no desenvolvimento, na instalação e manutenção.



## Indústria 4.0

Trabalhamos com retrofit, adequação e modernização de equipamentos.



## Acessórios

Possuímos completa linha de acessórios para galvanoplastia.



## Suporte

Assistência personalizada, treinamento de equipe e suporte online.



Rodovia RS 239, nº 5461  
Vila Irma - Sapiranga/RS  
CEP 93805-798 - Brasil.



[www.iba.ind.br](http://www.iba.ind.br)



[sac@iba.ind.br](mailto:sac@iba.ind.br)

Fale Conosco!

(51) 3523.4210  
(51) 3523.4199



# O Tratamento de Superfície sob a ótica político-econômica

Uma análise do setor, segmento a segmento, como preparação para as tendências do EBRATS 2022



**E**stamos muito próximos do evento mais importante na América do Sul para o setor de tratamentos de superfície: o EBRATS 2022, que será realizado entre 14 a 17 de setembro de 2022, no São Paulo Expo (Exhibition & Convention Center).

Desde sua última edição, em 2018, muitos desafios e mudanças ocorreram globalmente, por isso, é importante que façamos uma recapitulação do cenário político-econômico de uma forma realista e com visão de futuro, principalmente para o nosso setor:

## INDÚSTRIA AUTOMOBILÍSTICA

A indústria automotiva da região, que depende fortemente de importações e exportações para geração de receita, vem sofrendo uma crise financeira. De 2013 a 2015, a América do Sul, especialmente Brasil e Argentina, testemunhou um enorme fluxo de caixa na indústria automotiva, em parte relacionado à política nacional e a movimentos sociais. Esta entrada de caixa foi interrompida por um longo período, devido à Covid-19 e às consequências de *lockdowns* e impacto em toda a cadeia de suprimento.

Com a retomada das atividades em todo mundo, o setor tende a subir, avançando também na vertente da sustentabilidade.

Os principais fatores que irão promover o crescimento das vendas e da procura de automóveis de passageiros serão as taxas de juros mais atrativas e melhora da confiança dos consumidores.



**AIRI ZANINI**  
Diretor Conselheiro da ABTS

Em 2022, no Brasil, com a melhora da economia e maior disponibilidade de crédito para atender o mercado de veículos leves, investimento crescente e forte demanda de exportação, o país vem experimentando crescimento positivo na demanda e vendas de veículos.

## CONSTRUÇÃO CIVIL

O mercado da construção civil é um segmento que continuou em alta durante a pior fase da pandemia de Covid-19. Para se ter uma ideia, segundo a Câmara Brasileira da Indústria da Construção (Cbic), em 2020, as vendas de novas unidades residenciais cresceram 9,8% no Brasil.





Para este ano, as previsões são de crescimento entre 5% e 10%, e de uma alta de 3% do PIB. No entanto, alguns especialistas também acreditam que, nos próximos dois anos, o mercado não dará continuidade ao seu processo de crescimento.

Em 2022 e futuro próximo, se a tendência de aumento das taxas de juros se concretizar, espera-se uma queda no subsegmento das residências. No entanto, na área do setor industrial e do varejo há previsões que manterão um aumento modesto, mas sustentável.

## ELETRODOMÉSTICOS

É fato que as mudanças provocadas pela pandemia deixaram marcas irreversíveis, tanto nos modelos de negócios, quanto nos hábitos de consumo em todo mundo. Para abordar um único exemplo, a adoção do trabalho remoto desencadeou um movimento crescente daqueles que quiseram equipar melhor seus lares. Aqui no Brasil, esse comportamento foi observado por meio da recuperação na produção e nas vendas de eletrodomésticos portáteis e das linhas branca e marrom. Apenas entre janeiro e agosto do ano passado, o saldo foi 26% maior quando comparado ao mesmo período em 2020. No último ano (2021), enquanto a linha marrom recuou 8%, a branca cresceu 21%, e os eletroportáteis marcaram alta surpreendente de 39%. Diante de tal desempenho, e diversos indicativos setoriais, as perspectivas para este ano serão desafiadoras, considerando fatores políticos, sociais e econômicos. De acordo com dados do IBGE, o país possui quase mil unidades produtivas, com maior concentração em São Paulo, Minas Gerais, Rio Grande do Sul, Paraná e Santa Catarina. Apesar desse formato, ainda é baixa a participação brasileira em exportações no mercado atual, dominado por países como México, China e Eslováquia.

## APLICADORES

### Anticorrosivos

O custo flutuante da matéria-prima é um dos principais fatores que restringem o crescimento do mercado global de revestimentos anticorrosivos. A maioria das matérias-primas utilizadas para a produção de revestimentos anticorrosivos é derivada de metais e petróleo.

Flutuações nos preços das *commodities* (metais/petróleo) impactam o custo das matérias-primas.

Subsegmento ligado a produção de automóveis.

### Metalização em Plásticos

O mercado de metalização em plásticos tem sofrido, globalmente, um decréscimo considerável.

Alguns analistas falam até em 50% de redução, principalmente pela vinda dos carros elétricos na Europa. Recentemente, algumas indústrias na América do Sul relatam decréscimo das vendas.

### Decorativos

Para América do Sul se espera um crescimento discreto. Entretanto, de uma maneira geral, em termos de macroeconomia, parece haver uma ligeira recuperação, o que é favorável a todos os mercados consumidores, diretamente relacionados ao setor de tratamentos de superfície. A intenção é sempre consolidar essas informações e divulgar produtos, novidades e mudanças importantes e diversificadas que ocorreram desde a última edição do EBRATS.

Certamente, teremos muito a acrescentar para o segmento e, conseqüentemente, ajudar a cadeia de suprimentos a agregar valor e sustentabilidade em seus produtos.

Estamos prontos para mais uma edição do Encontro e Exposição Brasileira de Tratamentos de Superfície e, não tenho dúvidas, de que será, novamente, um enorme sucesso! 🚀



PAIXÃO EM PROTEGER O QUE VOCÊ PRODUZ!

# CROMA

REVESTIMENTOS TÉCNICOS

CONHEÇA A CROMA ALTA PERFORMANCE  
E SURPREENDA-SE AGORA!



[www.cromart.com.br](http://www.cromart.com.br)



PESSOAS, TECNOLOGIA E  
ALTA PERFORMANCE NOS  
PROCESSOS, É O QUE NOS  
NORTEIA.

A CROMA REVESTIMENTOS TÉCNICOS é especializada em pintura de superfícies metálicas - eletroforese catódica (KTL/E-Coat), pintura eletrostática a pó e pintura líquida. Também desenvolve soluções que agregam valor ao produto do cliente: montagens de peças e componentes, embalagens, etiquetagem, etc.

EQUIPE ALTAMENTE QUALIFICADA, EXCELÊNCIA  
NOS PROCESSOS, TECNOLOGIA E COMPETITIVIDADE.  
O JEITO CROMA DE CUIDAR DOS NEGÓCIOS!



Croma Revestimentos Técnicos Ltda.  
Rua Indubel, 600 - Jd. Aeroporto  
Guarulhos - SP - 07170-353



55 11 2171.1100  
55 11 2171.1117  
[vendas@cromart.com.br](mailto:vendas@cromart.com.br)





**19** EBRATS 2022 - GUIA COMPLETO DA FEIRA  
LANÇAMENTOS, *NETWORKING*, DESCONTOS  
E OPÇÕES DE NEGOCIAÇÃO DAS EMPRESAS  
QUE ESTARÃO EXPONDO EM SÃO PAULO.

ATOTECH	24
AZS	47
BORETO	32-33
CAPPLUGS	39
DELTEC	55
DILETA	22-23
ERZINGER	42
ESFERAS DOUGLAS	57
EUROGALVANO	26-27
EUROIMPIANTI	38
FISCHER	53
GALTRON	56
GOTAQUÍMICA	40-41
GP ISOLAMENTOS	31
HENKEL	25
HOLIVERBRASS	46
HOOK GANCHEIRAS	50
IGTEC	28-29
LABRITS	44-45
MACDERMID ENTHONE	21
MEGA EQUIPAMENTOS	52
METALLOYS	43
NUTRIPLANT	56
QUIMIDREAM	51
QUIRAVELLI	30
SAITA	57
SURTEC	34-35
TRATHO	36-37
UMICORE	48-49
ZINCAGEM MARTINS	54
WG	58

2022

parceiros internacionais. Além disso, há também transporte grátis para a do metrô paulistano – e o investigador nas redes sociais da Abts Brasil. Quem optar pelo pré-pagamento, pago, para mais de

MEGA EQUIPAMENTOS  
METALLOYS  
MFC TRAT  
MOQUELPER  
NUTRIPLANT - QUIROS  
QUIRAVELLI  
SURTEC  
TECHMETAL  
TPI PINTURAS  
TRATHO  
UMICORE  
WG E SAITA  
ZINCAGEM MARTINS  
ZWEZ QUÍMICA DO BRASIL

abrats.com.br

Exhibition & Convention Center  
Av. Paulista, KM 1,5 - Água Funda  
São Paulo - SP - 04329-100



É oficial: após o período de incerteza, causado, sobretudo, pelas consequências da Pandemia da Covid-19, o mercado de Tratamento de Superfície vem retomando a sua rotina, sendo grande símbolo desta, o Encontro e Exposição Brasileira de Tratamentos de Superfície, o EBRATS.

O evento irá ocorrer entre 14 e 17 de setembro, na capital paulista, no mesmo local de sua última edição, São Paulo Expo Exhibition & Convention Center (veja as informações completas no fim do texto), e, para auxiliar os visitantes, e também informar os que não puderem ir, preparamos esta publicação especial com as novidades da feira.

Como já é tradicional, o EBRATS também irá apresentar algumas palestras sobre conteúdos técnicos de grande relevância, a programação completa pode ser conferida no site do evento.

21 • Tratamento de Superfície 231

3

### PALAVRA DA ABTS

#### O TRATAMENTO DE SUPERFÍCIE SOB A ÓTICA POLÍTICO-ECONÔMICA

Airi Zanini

12

### ABTS

#### CALENDÁRIO CULTURAL 2022/2023

13

### GRANDES PROFISSIONAIS

#### "TRADIÇÃO E INOVAÇÃO SÃO DUAS FACES DA MESMA MOEDA"

Alfons Gardeman

16

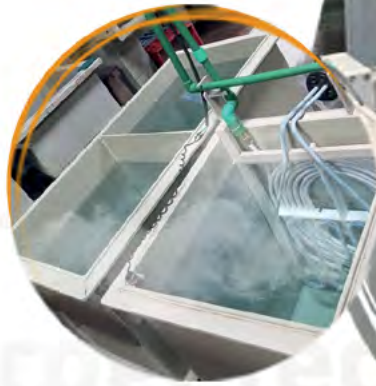
### ENTREVISTA

#### "JÁ PASSAMOS POR ALTOS E BAIXOS, CRISES E ÉPOCAS DE ESPLENDOR, E O SEGMENTO DE TRATAMENTO DE SUPERFÍCIES CONTINUA"

Bruno Mattana

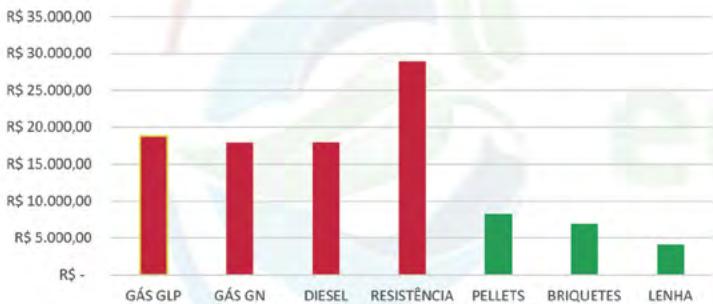
\* Para realização desta matéria, enviamos a entrevista para todas as empresas expositoras confirmadas até o fim de agosto de 2022; caso você não tenha encontrado a sua preferida, é porque ela optou em não participar da matéria





# SOLUÇÕES DE AQUECIMENTO PARA TANQUES DE TRATAMENTO DE SUPERFÍCIE

## GRÁFICO COMPARATIVO



**O ESTADO DA ARTE  
EM SISTEMAS DE AQUECIMENTO**

 **+55 11 94031-0778**

**01**

### Segurança

- ✓ Risco zero de incêndio
- ✓ Sistema de aquecimento mecânico
- ✓ Sistema de controle de temperatura dos banhos automática
- ✓ Sem risco de explosão

**02**

### Economia

- ✓ Mais de 70% de economia no processo de aquecimento
- ✓ Controle da queima economizado combustível
- ✓ Motobombas com baixo consumo de energia
- ✓ Sistema de modo espera, economizado energia e combustível

**03**

### Tecnologia

- ✓ Sistema inteligente patenteado de queima invertida
- ✓ Sistema de controle de oxigênio baixando as emissões de gases
- ✓ Autonomia de até 6 horas pra reabastecimento do combustível
- ✓ Controle digital de temperatura do aquecedor



## EBRATS 2022: inovação e atualização para a retomada do setor

ANA CAROLINA COUTINHO

editorialb8@gmail.com

Finalmente podemos dizer que a rotina voltou ao normal. Tal assertiva é oficializada com o retorno do Encontro e Exposição Brasileira de Tratamentos de Superfície, o EBRATS, cuja última edição havia ocorrido em 2018, época em que ninguém poderia prever tudo o que aconteceria desde então.

O EBRATS estará ocorrendo entre 14 e 17 de setembro, em São Paulo, SP, e você, provavelmente, estará lendo estas palavras com a revista em mãos. Sim! Em comemoração ao retorno do evento, decidimos fazer uma edição impressa, servindo de guia para os visitantes do EBRATS. Assim, em nossa **matéria especial** você vai encontrar uma **entrevista com todos expositores** que, apresentam, já de antemão, seus lançamentos, negociações diferenciadas e novidades trazidas à feira. E, se por acaso, você não puder vir a São Paulo, terá, também, esse conhecimento para ficar atualizado sobre o mercado, mesmo não podendo realizar o bom e tradicional *networking* proporcionado pelo evento.

Esta é uma edição totalmente focada no EBRATS e também nas pessoas responsáveis por fazer do setor de Tratamento de Superfície um ramo próspero e inovador, e três exemplos você poderá conferir nestas páginas.

Começamos com a **Entrevista**, e uma conversa incrível com **Bruno Mattana**, ex-Diretor-Presidente da Coventya, que fala sobre sua trajetória e sobre a compra da empresa pela Element Solutions (MacDermid Enthone). Já em **Grandes Profissionais**, conheça os segredos de governança de **Alfons Gardemann**, que transformou a **PADO** e a trouxe à modernidade. E, por fim, em **Palavra da ABTS**, Airi Zanini faz uma análise do setor sob a ótica político-econômica, segmento a segmento, como preparação para as tendências do EBRATS 2022, imprescindível a leitura!

O EBRATS existe para levar acesso e atualizar todos os que trabalham com tratamento de superfícies, nós existimos para levar esse conhecimento até você.

Esta é uma edição dedicada ao setor, assim como o EBRATS 2022. Aproveitem e até lá! 🌱

A ABTG - Associação Brasileira de Tecnologia Galvânica foi fundada em 2 de agosto de 1968. Em razão de seu desenvolvimento, a Associação passou a abranger diferentes segmentos dentro do setor de acabamentos de superfície e alterou sua denominação, em março de 1985, para ABTS - Associação Brasileira de Tratamentos de Superfície. A ABTS tem como principal objetivo congregando todos aqueles que, no Brasil, se dedicam à pesquisa e à utilização de tratamentos de superfície, tratamentos térmicos de metais, galvanoplastia, pintura, circuitos impressos e atividades afins. A partir de sua fundação, a ABTS sempre contou com o apoio do SINDISUPER - Sindicato da Indústria de Proteção, Tratamento e Transformação de Superfícies do Estado de São Paulo.



Edifício New Times  
Rua Machado Bitencourt, 205 - 6º andar - conjunto 66  
Vila Clementino - São Paulo - SP - 04044-000  
www.abts.org.br | abts@abts.org.br

### ABTS Gestão 2022 - 2024

Reinaldo Lopes  
PRESIDENTE

Gilbert Zoldan  
VICE-PRESIDENTE

Sandro Gomes da Silva  
DIRETOR-SECRETÁRIO

Carmo Leonel Júnior  
VICE-DIRETOR SECRETÁRIO

Douglas Fortunato de Souza  
DIRETOR-TESOUREIRO

Wilma Ayako Taira dos Santos  
VICE-DIRETORA TESOUREIRA

Melissa Ferreira de Souza  
DIRETORA CULTURAL

Antonio Carlos de Oliveira Sobrinho  
VICE-DIRETOR CULTURAL

Airi Zanini  
DIRETOR-CONSELHEIRO

Wady Millen Junior  
DIRETOR-CONSELHEIRO

Sérgio Andreta  
REPRESENTANTE DO SINDISUPER

Rubens Carlos da Silva Filho  
EX-OFFICIO



### REDAÇÃO, CIRCULAÇÃO E PUBLICIDADE

b8comercial@b8comunicacao.com.br  
www.b8comunicacao.com.br

#### DIRETORES

Igor Pastuszek Boito  
Renata Pastuszek Boito  
Elisabeth Pastuszek

DEPARTAMENTO COMERCIAL  
b8comercial@b8comunicacao.com.br  
tel.: 11 99657.9312

DEPARTAMENTO EDITORIAL  
Ana Carolina Coutinho (MTB 52423 SP)

Jornalista/Editora Responsável

Renata Pastuszek Boito  
Edição e Produção Gráfica

PERIODICIDADE  
Bimestral

EDIÇÃO nº 231  
Julho/Agosto 2022

CIRCULAÇÃO: Setembro de 2022

As informações contidas nos anúncios são de inteira responsabilidade das empresas. Os artigos assinados são de inteira responsabilidade de seus autores e não refletem necessariamente a opinião da revista.



# RARA E EXCELENTE OPORTUNIDADE

## VENDE-SE LINHA USADA

PRÉ-TRATAMENTO,  
FOSFATIZAÇÃO E  
PINTURA POR IMERSÃO  
AUTOMÁTICA.



Capacidade de pintar peças de até 6.500 mm de comprimento por 1.400 mm de altura por 1.000 mm de largura, com peso de até 1.800 kg.



Luiz Gonzaga de Azevedo  
[azevedo@lgazevedo.com.br](mailto:azevedo@lgazevedo.com.br)  
11 99985.4227

Alexandre Gani Jr.  
[aganijr@yahoo.com.br](mailto:aganijr@yahoo.com.br)  
11 99902.3153

*Especificações, fotos  
e vídeo, acesse:*

**EQUIPAMENTO** 



## SOLUÇÃO SEGURA EM REVESTIMENTO TÉCNICO

Inovação na prestação de serviços de revestimentos técnicos com excelência e o melhor *lead time* do país

KTL

KTL PARA ADESÃO

ADESIVAÇÃO

PINTURA A PÓ

FOSFATIZAÇÃO

JATEAMENTO

DECAPAGEM



Entre em contato e confira como podemos ajudar no seu projeto!

Guarulhos | SP

11 2436.3240 | 11 2279 6846

[artcoating@artcoating.com.br](mailto:artcoating@artcoating.com.br)

[www.artcoating.com.br](http://www.artcoating.com.br)





- *Expertise* e homologações que atendem as principais montadoras: Scania, Volkswagen, Toyota, Ford, GM, Yamaha, Fiat, entre outras;
- Equipamentos modernos distribuídos em 7.000 m<sup>2</sup> de área fabril;
- Duas unidades de pintura + unidade exclusiva para fabricação de gancheiras;
- Projetos e processos personalizados;
- Cabines estáticas e automatizadas para adequar à necessidade do cliente;
- Atendimento das normas e especificações técnicas exigidas para os mercados automotivos, tecnológicos, de usinagem e muitos outros;
- Respeito ao meio ambiente, aos colaboradores internos e externos e aos clientes;
- Compromisso com a melhoria contínua do sistema de gestão da qualidade;
- Certificação.



 **ArtCoating**  
EXCELÊNCIA EM REVESTIMENTOS TÉCNICOS

A GARANTIA DE SEGURANÇA  
E QUALIDADE NO SEU  
REVESTIMENTO TÉCNICO

<b>SET</b>	14 a 17 -  EBRATS	São Paulo Expo	EXPOSIÇÃO
<b>OUT</b>	5 - Webinar ABTS - Alumínio do Início ao Recomeço - Bandeirantes 19 - Webinar ABTS - Tema em Breve	zoom    zoom	Webinar
<b>NOV</b>	7 a 11 - 155º Curso de Tratamentos de Superfície 16 - Webinar ABTS - Tema em Breve	zoom    zoom	Cursos  Webinar
<b>DEZ</b>	7 - Webinar ABTS - Tema em Breve	zoom	Webinar

<b>FEV</b>	15 - Webinar ABTS - Tema em Breve	zoom	Webinar
<b>MAI</b>	15 a 19 - 156º Curso de Tratamentos de Superfície	zoom	Cursos
<b>JUL</b>	18 e 19 - 23º Curso de Processos Industriais de Pintura	zoom	Cursos
<b>SET</b>	18 a 22 - 157º Curso de Tratamentos de Superfície	zoom	Cursos
<b>NOV</b>	7 e 8 - 24º Curso de Processos Industriais de Pintura	zoom	Cursos

Aproveite para programar a participação da sua empresa e dos seus colaboradores nos eventos da Associação: [abts@abts.org.br](mailto:abts@abts.org.br)

Os eventos poderão ser alterados. Confira a agenda da ABTS.

**Cursos In-Company**

Consulte-nos sobre Temas e Valores. [abts@abts.org.br](mailto:abts@abts.org.br)

**155º Curso de Tratamentos de Superfície**  
 Via zoom **7 a 11 de novembro de 2022**  
[www.abts.org.br/tratamentos-superficie](http://www.abts.org.br/tratamentos-superficie) **Inscreva-se!**



“Tradição e inovação são duas faces da mesma moeda”



O sucesso da **PADO** é atribuído ao modelo de governança de Alfons Gardemann, atual sócio-conselheiro, que traz, por suas próprias palavras, o sentimento de estar à frente da companhia e os princípios norteadores de sua gestão

**A**LFONS GARDEMANN, bacharel em Ciências Jurídicas, formado em Universidade Estadual de Londrina, foi bancário, atuou em incorporação imobiliária e no mercado financeiro. Em 1997, adquiriu o controle da Pado e promoveu a mudança do parque fabril para cidade de Cambé, no Norte do Paraná. Isto aconteceu pela oportunidade de negócio e pelos incentivos fiscais oferecidos pelo Governo do Estado. A fábrica continua lá, e os produtos Pado já estão presentes mundo afora.

O executivo continua sua atuação na empresa, agora como presidente do Conselho de Administração. A empresa, tradicional na fabricação de cadeados e fechaduras, já está inserida no mundo atual, fabricando também fechaduras e cadeados digitais. Inovação é uma das palavras norteadoras da filosofia da companhia, e de seu gestor, como você lerá a seguir por suas próprias palavras; com vocês: Alfons Gardemann.

## PERENIDADE NO AMBIENTE INDUSTRIAL

*“Num país onde de três a cada quatro empresas não chegam aos dez anos, chegar aos 87 anos de existência já seria motivo de satisfação, e comemorá-los com toda a pujança e dinamismo que ora sentimos, nos enche de muito orgulho. Ao longo do tempo nos transformamos continuamente e hoje somos a nossa melhor versão.”*

## DESAFIOS DA MODERNIDADE

*“Temos pela frente o grande desafio de continuarmos a dar o nosso melhor para honrar o passado e sermos capazes de estar à altura dos grandes desafios do projeto de edificação de uma empresa moderna, próspera e inovadora. Tradição e inovação são duas faces da mesma moeda. Continuaremos reverenciando o glorioso passado, mas com um olhar inquieto para o futuro.”*

*“Nosso tempo tem exigido profissionais atualizados e inseridos em uma realidade completamente digital. Os dias atuais não toleram instituições desatualizadas e não compromissadas.”*

## O QUE É A PADO

*“Falar da PADO é falar da minha vida, dos meus filhos, da minha família, dos meus amigos e, principalmente, de todos os colaboradores que, ao longo do caminho, com talento, empenho e lealdade, deram lições de profissionalismo e dedicação.”*

*“Agradecimento para cada um dos que fazem parte da minha equipe, dessa trajetória vitoriosa. Que o trabalho aqui realizado seja fonte de inspiração, realização pessoal e alegria para todos. Se pudesse, colocaria nesta página, um a um, o rosto e o nome de cada uma das 1.250 pessoas que trabalham na PADO. São eles que merecem todo o reconhecimento e, pessoalmente, os meus mais sinceros agradecimentos. Sem esse time campeão, jamais teríamos chegado aonde chegamos. Longa vida ao nosso trabalho!”*

*“Mas também queremos estender nossa gratidão a aqueles que já estiveram conosco no passado e deixaram sua marca impressa em vários momentos de nossa história de ascensão. Sem nos esquecermos dos estimados clientes e fornecedores.”*

## FUTURO

*“É com fé e esperança que agora devemos olhar para o futuro, com a certeza de que ele nos reserva mais crescimento e muitas vitórias” 🏆*





HÁ QUASE 40 ANOS,



Produtos Químicos



Processos Galvânicos



Fosfatizantes



Metais Não Ferrosos





# SOMOS REFERÊNCIA DE BONS NEGÓCIOS

Matriz Alpha Galvano  
Itaquaquecetuba/SP

Com uma unidade fabril de 9.000m<sup>2</sup>, Alpha Galvano é uma tradição no mercado de produtos químicos e processos galvanicos. Desde 1984 investe na atualização tecnológica, modernização de sua unidade fabril, frota própria, laboratórios, suporte técnico, estoques reguladores permanentes, produção química própria, no crescimento e diversificação das áreas de atuação. Seriedade e qualidade constante tornam a Alpha Galvano competitiva na conquista de novos clientes e na manutenção de longas parcerias.

## PRODUTOS QUÍMICOS NACIONAIS E IMPORTADOS

- Ácido Bórico
- Ácido Clorídrico (muriático)
- Ácido Crômico Escamas e Sol. 750 g/l 
- Ácido Fosfórico Xaroposo 85%
- Ácido Nítrico
- Ácido Sulfúrico
- Barrilha Leve (carbonato de sódio)
- Bicarbonato de Sódio
- Bicromato de Sódio
- Bifluoreto de Amônio
- Bissulfito de Sódio Solução
- Bórax Decahidratado
- Cal Hidratado
- Carbonato de Bário
- Carvão Ativo Pó
- CBP 
- Cianeto de Cobre 
- Cianeto de Potássio
- Cianeto de Sódio Pó/Briquetes
- Cianeto de Zinco 
- Cloreto de Amônio
- Cloreto de Bário
- Cloreto de Cobre 
- Cloreto de Cromo 
- Cloreto de Níquel 
- Cloreto de Níquel 80% 
- Cloreto de Potássio
- Cloreto de Zinco
- Cloreto de Zinco Solução 50% 
- Estanato de Potássio 
- Estanato de Potássio Solução 
- Estanato de Sódio 
- Fosfato Trissódico
- Gluconato de Sódio
- Hidróxido de Amônio
- Hipofosfito Sódio
- Hypocal (hipoclorito de cálcio)
- Litargírio
- MBS
- Metabissulfito de Sódio
- Metassilicato de Sódio
- Nitrato de Cobalto 
- Nitrato de Cromo 
- Nitrato de Níquel 
- Nitrato de Sódio
- Nitrito de Sódio
- Óxido de Zinco
- Percloroetileno
- Permanganato de Potássio
- Peróxido de Hidrogênio (água oxigenada 130 volumes)
- Pó de Zinco
- Potassa Cáustica Escamas (hidróxido de potássio)
- Sacarina Sódica
- Sal de Cobre 
- Sal de Rochelle
- Soda Cáustica (hidróxido de sódio)
- Sulfato de Cobre Penta-Hidratado
- Sulfato de Cromo
- Sulfato de Estanho 
- Sulfato de Manganês
- Sulfato de Níquel Cristais 
- Sulfato de Níquel 60% 
- Sulfato de Sódio
- Sulfato de Zinco 80% 
- Tripolifosfato de Sódio

 Produtos de fabricação própria

MATRIZ SP: (11) 4646-1500

FILIAL RS: (54) 3224-3033

FILIAL PR/SC: (41) 3376-0096

Certificação  
ISO 9001:2015

alphagalvano.com.br



Nanotecnologia para Pintura



“Já passamos por altos e baixos, crises e épocas de esplendor, e o segmento de tratamento de superfícies continua”

# BRUNO MATTANA

Bruno Mattana realizou a sua trajetória profissional na galvanoplastia, passando a sólida Coventya, que comandava há muitos anos, à Element Solutions (MacDermid Enthone). Nesta entrevista, ele traz importantes reflexões sobre o setor onde atuou por quatro décadas





**B**runo Mattana consolidou sua carreira na galvanoplastia, onde atuou por quatro décadas. De profissional operacional a empresário, tornou-se, Diretor-Presidente no Brasil de uma gigante global, a Coventya, recentemente adquirida pela Element Solutions (MacDermid Enthone). “No mundo globalizado, as aquisições entre empresas, mesmo que concorrentes, não são consideradas como uma surpresa, trata-se da obtenção de fortalecimento no mercado em que elas atuam”, explica.

O executivo acrescenta: “Em específico, a aquisição da Coventya pela Element Solutions (MacDermid Enthone) traz uma grande sinergia tecnológica e de mercado. Isto vem a favorecer seus clientes na obtenção de aporte técnico, assistência técnica e desenvolvimento de novos processos. São empresas que se complementam, o que aumenta sua capacidade de atender os mercados mais exigentes e competitivos”.

No alto de seus 40 anos de atuação em tratamento de superfície, Mattana, agora aposentado, nos concede esta entrevista onde traz considerações sobre sua carreira, a compra da Coventya e, principalmente, sobre o mercado em que fez sua trajetória e o seu nome. Acompanhe.

por Ana Carolina Coutinho

#### O SR. ATUA HÁ QUASE 40 ANOS NA INDÚSTRIA DE TRATAMENTO DE SUPERFÍCIE, QUAIS FORAM OS MOMENTOS MAIS PONTUAIS DA INDÚSTRIA VIVENCIADOS POR VOCÊ? POR QUÊ?

Ao concluir meus estudos, fui contratado pela empresa Eberle, hoje Mundial S.A., para trabalhar no setor de tratamento de superfícies e lá pretendia seguir minha carreira profissional. Após 18 anos, nessa empresa, fui convidado a montar uma distribuição do Centro Galvanotecnico di Toscana (CGT), empresa formuladora de aditivos para banhos galvânicos de Florença, na Itália. Ao aceitar, dei o passo mais importante para minha vida profissional, nascendo assim, o Centro Galvanotécnico Latino (CGL) e alguns anos após a Coventya do Brasil.

#### E, EM ESPECIAL, NA COVENTYA?

Com a fusão entre CGL e Coventya tivemos um expressivo aporte tecnológico, sobretudo no setor protetivo, o que nos possibilitou o desenvolvimento da empresa no mercado automotivo, fator determinante para o crescimento da mesma.

#### A AQUISIÇÃO DA COVENTYA PELA ELEMENT SOLUTIONS (MACDERMID ENTHONE) FOI UMA SURPRESA? O QUE PODE NOS DIZER SOBRE ESSA AQUISIÇÃO? QUAIS SERÃO OS PRINCIPAIS GANHOS ENTRE AS DUAS GIGANTES GLOBAIS?

No mundo globalizado, as aquisições entre empresas, mesmo que concorrentes, não são consideradas como uma surpresa, trata-se da obtenção de fortalecimento no mercado em que elas atuam. Em específico, a aquisição da Coventya pela Element Solutions (MacDermid Enthone) traz uma grande sinergia tecnológica e de mercado. Isto vem a favorecer seus clientes, na obtenção de aporte técnico, assistência técnica e desenvolvimento de novos processos. São empresas que se complementam, o que aumenta sua capacidade de atender os mercados mais exigentes e competitivos.

#### COMO ENXERGA A ATUALIDADE DO SETOR DE GALVANOPLASTIA, DE MANEIRA GERAL? QUAIS SÃO OS PRINCIPAIS DESAFIOS E PRINCIPAIS QUALIDADES?

Nós somos dependentes dos insumos para galvanoplastia de outros países, e isto afeta diretamente nossos custos. Nosso maior desafio é procurar uma maior autonomia na obtenção de matérias-primas. Por outro lado, o nível técnico de nossas empresas tem aumentado, a mão de obra está se qualificando e a preocupação com o meio ambiente existe, inclusive com investimentos para este fim. Com o aumento gradual da produtividade, vejo o Brasil, neste setor, buscando o seu espaço na concorrência globalizada.

#### COMO ANALISA O BRASIL FRENTE A OUTRAS POTÊNCIAS MUNDIAIS EM GALVANOPLASTIA? QUAIS DEFEITOS PRECISAMOS SUPERAR?

Estamos vivendo um momento muito particular e, nesse setor, há grandes dificuldades a serem superadas, como a falta e/ou constante



aumento de custo dos insumos. A crise energética também afeta diretamente as empresas brasileiras. Por outro lado, tendo-se um mercado interno grande, um bom nível de exportações (sobretudo no agronegócio) e diversificação mercadológica, o GMF (General Metal Finishing) tem tido um bom desempenho pós-pandemia.

**NA SUA OPINIÃO, QUAL É A GRANDE INOVAÇÃO NO SETOR DE TRATAMENTO DE SUPERFÍCIE E QUÍMICO HOJE? POR QUÊ? ACREDITA QUE AINDA EXISTE ALGO A SER DESCOBERTO NO SETOR?**

Não se trata de uma só inovação e sim uma série delas com o objetivo de tornar os processos de tratamento de superfícies ambientalmente corretos e seguros. Isto vem ocorrendo ao longo dos últimos anos, como exemplo pode se citar processos isentos de cianeto, eliminação de cromo hexavalente e mesmo a subs-

tituição do níquel por metais com menos propensão a dermatites e alergias. Os novos desenvolvimentos para o setor, certamente, estarão dentro deste escopo e ainda há mais espaço para pesquisa e descoberta de processos e produtos ecologicamente corretos.

**COM TANTAS – E RÁPIDAS – TRANSFORMAÇÕES O QUE É POSSÍVEL PREVER PARA O DESENVOLVIMENTO DO SETOR DE UM MODO GERAL? COMO VÊ O FUTURO DO SETOR?**

O setor está ligado diretamente à economia de nosso país e consequentemente à global. Vivemos um momento complicado, porém, já passamos por altos e baixos, crises e épocas de esplendor, e o segmento de tratamento de superfícies continua. Acreditamos que, salvo mudanças drásticas, na indústria automobilística, em relação a substituição dos combustíveis fósseis, não teremos grandes alterações no segmento, em médio prazo.

**SÃO MUITOS ANOS DE EXPERIÊNCIA, QUAL O GRANDE APRENDIZADO NA INDÚSTRIA?**

O grande aprendizado que trouxemos da indústria é a 'evolução contínua'. O aprimoramento constante, desde a compra da matéria-prima até o pós-venda, todos são fatores importantíssimos para se manter em crescimento neste mercado.

**ENQUANTO PROFISSIONAL, QUAIS FORAM AS REFERÊNCIAS QUE UTILIZOU, E UTILIZA? COMO APLICOU E APLICA NAS SUAS ATIVIDADES?**

No meu desenvolvimento profissional contei com inúmeras pessoas e empresas que me apoiaram muito, porém devo destacar duas em especial: o engenheiro Renato Mattana, que me mostrou o mundo de tratamento de superfícies e me ensinou todos os conhecimentos básicos; e o Sr. Cristiano Alessandri, que me ajudou a desenvolver o espírito empreendedor, motivando a implantação e desenvolvimento de empresas formuladoras atuantes no mercado.

**QUAIS SÃO OS SEUS OBJETIVOS ATUAIS E PROJETOS PESSOAIS PARA O FUTURO?**

Penso que deixamos algo para os mais jovens se preocuparem em dar continuidade. Temos o momento certo para parar e buscar outros objetivos que atendam outras necessidades além daquela que foi a motivação inicial para atuarmos neste segmento. Um novo projeto é tentar retribuir à sociedade o que ela nos permitiu e facilitou executar até este momento.

**POR FIM, QUAL A PRINCIPAL DICA VOCÊ PODE DAR PARA O PROFISSIONAL INDUSTRIAL DE GALVANOPLASTIA NO BRASIL?**

Para atuarmos neste mercado precisamos de uma boa tecnologia e um sistema eficaz de pós-venda, mas é necessária muita perseverança para vencer os desafios oriundos do alto grau de competitividade e complexidade que se impõem nos tempos atuais. 📈





# RAIO-X: EBRATS 2022

Esta será a segunda edição do EBRATS no São Paulo Expo Exhibition & Convention Center. Com uma moderna infraestrutura, o espaço já se tornou tradicional na capital paulista para abrigar eventos dos mais diferentes setores; com 100 mil m<sup>2</sup> de área para exposição. O evento ocorrerá junto à Fesqua, com cerca de 500 marcas, e a expectativa é de receber 40 mil

visitantes, incluindo participantes internacionais. Além do EBRATS ser gratuito, há também transporte grátis oriundo da estação Jabaquara do metrô paulistano – o endereço está sendo divulgado nas redes sociais da organização, Fiera Milano Brasil. Quem optar pelo próprio automóvel, há estacionamento, pago, para mais de 4.500 carros.

## Lista de Empresas Expositoras

128	ABC TECNOLOGIA	82	GALVAMIT	127	MEGA EQUIPAMENTOS
226	ATOTECH	67	GOTAQUIMICA	130/132	METALLOYS
224	AZS SOLUÇÕES	71A	GRUPO GP	232	MTC TRAT
123A	BORETO & CARDOSO	124	HENKEL	74	NIQUELFER
72	CRQ-IV	230	HOLAMAQ BLUEBURNER	129A	NUTRIPLANT - QUIRIOS
120	DELTEC	126	HOLIVERBRASS	118	QUIRAVELLI
216	DILETA	129	HOOK GANCHEIRAS E QUIMIDREAM	65	SURTEC
123	DORKEN	79	IGTEC BRASIL	125	TECHMETAL
228	ERZINGER	76	IRIDIUM	81	TPI PINTURAS
116	ESFERAS DOUGLAS	121A	KLINTEX	115	TRATHO
121	EUROGALVANO	69	LABRITS	75	UMICORE
122	EUROIMPIANTI	119/220	MACDERMID ENTHONE	71	WG E SAITA
73	FISCHER	127A	MAP MATERIAIS	222	ZINCAGEM MARTINS
88	GALTRON			75A	ZWEZ QUÍMICA DO BRASIL

**de 14 a 17 de setembro**

das 13h00 às 20h00 (quarta a sexta-feira)

das 11h00 às 18h00 (sábado)

**Valor: Grátis**



[www.ebrats.com.br](http://www.ebrats.com.br)

**São Paulo Expo Exhibition & Convention Center**

Rodovia dos Imigrantes, KM 1,5 - Água Funda

São Paulo - SP - 04329-100



# GUIA DA MAIOR FEIRA DO SETOR

Conheça todos os expositores e às suas novidades que estarão sendo lançadas no EBRATS 2022



**É** oficial: após o período de incerteza, causado, sobretudo, pelas consequências da Pandemia da Covid-19, o mercado de Tratamento de Superfície vem retomando a sua rotina, sendo grande símbolo desta, o Encontro e Exposição Brasileira de Tratamentos de Superfície, o EBRATS.

O evento irá ocorrer entre 14 e 17 de setembro, na capital paulista, no mesmo local de sua última edição, São Paulo Expo Exhibition & Convention Center (veja as informações completas no fim do texto), e, para auxiliar os visitantes e também informar os que não puderem ir, preparamos esta matéria especial com as novidades da feira.

Como já é tradicional, o EBRATS também irá apresentar algumas palestras sobre conteúdos técnicos de grande relevância, a programação completa pode ser conferida no site do evento.





# MACDERMID ENTHONE



Flaviana V. Zanini Agnelli, Diretora Operacional  
Supply Chain América do Sul

*“O grupo Element Solutions Inc. está na expectativa de compartilhar com os clientes e demais empresas dos diferentes setores de tratamentos de superfície informações e novidades do grupo, incluindo a recente aquisição da Coventya”*

## Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?

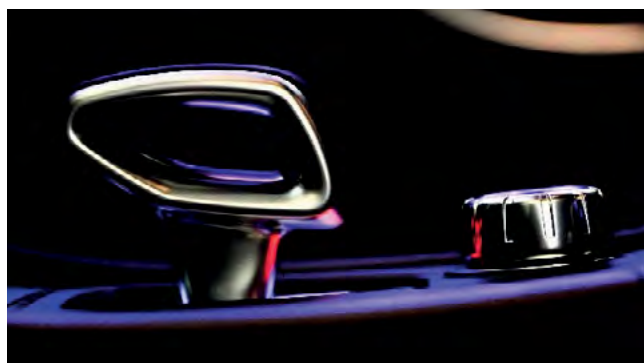
A exposição será certamente um sucesso. O mercado está ansioso para retomar o contato presencial de forma oficial. Será importante reunir as empresas do setor, incluindo fornecedores e clientes, para trocas de experiências e principalmente suas percepções durante a pandemia e expectativas após esse período. A proximidade física com a FESQUA permite uma troca de experiência incrível, especialmente com o setor congruente da Construção Civil. O grupo Element Solutions Inc. está na expectativa de compartilhar com os clientes e demais empresas dos diferentes setores de tratamentos de superfície informações e novidades do grupo, incluindo a recente aquisição da Coventya, uma negociação que vem agregando valor à MacDermid Enthone.

## Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?

A MacDermid Enthone é líder no mercado global para os segmentos em que atua. Possui, portanto, diversas linhas de produtos aprovados e homologados nas principais empresas globais em todos os segmentos.

## Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?

Processos Zinklad, DecoKlad, Macuplex, Clearclad, Fingard, entre outros.



## O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?

Com a linha de produto mais completa e sustentável do segmento, podemos ofertar desde um processo específico até linhas completas para os mais diversos tamanhos e tipos de clientes. Através das empresas e segmentos que fazem parte do portfólio da Element Solutions Inc., também podem ser ofertadas tecnologias paralelas à operação, aumentando sustentabilidade e eficiência para todos os atuais e futuros clientes.



# DILETA



João Roberto Rodrigues Perdigão, Gerente Técnico Comercial

*“Os profissionais de nossa área devem, sim, prestigiar o EBRATS e procurar se atualizar a respeito das novidades do setor”*

## Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?

Assim como em outras edições, a Dileta procura apresentar nossa vasta linha de processos para tratamento de superfícies, bem como poder receber os visitantes, que, na grande maioria, já são nossos clientes, e, assim, aproveitamos o evento para estreitar o contato entre os visitantes e nossos profissionais.

## Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?

Entendemos que não só para visitar o nosso estande, os profissionais de nossa área devem, sim, prestigiar o EBRATS e procurar se atualizar a respeito das novidades do setor, não só em relação aos produtos químicos, mas também em relação a equipamentos e insumos de forma geral.

## Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?

Possuímos uma grande variedade de produtos formulados para os mais diversos acabamentos. Nesta edição do EBRATS não temos nenhum lançamento de produto, mas, pela extensa linha de processos que possuímos, certamente os visitantes irão se surpreender.

## O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?

A Dileta tem como característica sempre manter um bom relacionamento técnico-comercial com seus clien-

tes, aliás, este sempre foi um ponto forte da empresa. Completamos 58 anos de fundação em outubro e somos, hoje, uma das maiores importadoras de insumos para área de tratamento superficial. Nossa relação com o mercado é forte, temos até concorrentes como parte de nossos clientes – com os quais também mantemos uma boa relação comercial. Portanto, mantendo essa linha de trabalho, nossos clientes e amigos podem ter na Dileta um parceiro confiável.

## Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?

A Dileta participou de todas as edições do EBRATS e temos muito orgulho de estarmos presentes nesta edição, podermos receber nossos clientes e amigos em nosso estande, a fim de perpetuar nossas relações técnico-comercial. Esta é nossa principal expectativa! Sempre é muito prazeroso poder participar do EBRATS e colaborar ainda mais para o crescimento do setor.







# A MAIS COMPLETA LINHA DE PRODUTOS PARA TRATAMENTO DE SUPERFÍCIES



**Nos contate para  
mais informações:**

- ◆ PRÉ-TRATAMENTO
- ◆ PROCESSOS DECORATIVOS
- ◆ PROCESSOS PROTETIVOS
- ◆ VERNIZ CATAFORÉTICO
- ◆ OXIDAÇÕES
- ◆ CROMO DURO
- ◆ NÍQUEL QUÍMICO
- ◆ POLIMENTOS & ABRILHANTADORES
- ◆ FOSFATOS & NANOTECNOLOGIA
- ◆ DESPLACANTES & REMOVEDORES
- ◆ ÓLEOS PROTETIVOS

São Paulo: (11)2139-7500  
comercial@dileta.com.br

Limeira: (19)3452-3331  
limeira@dileta.com.br

Curitiba: (41)3296-5450  
curitiba@dileta.com.br

[www.dileta.com.br](http://www.dileta.com.br)

# ATOTECH DO BRASIL



Milton Silveira, Diretor Superintendente

*“Apresentaremos as tecnologias lançadas mundialmente pela Atotech, além das novas tendências que se consolidam nos países desenvolvidos”*



## Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?

**A**presentar as novas tecnologias que a Atotech Mundial desenvolveu, bem como as novas tendências de nossa indústria e, através desse contato, consolidar e ampliar *networking*.

## Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?

Apresentaremos as tecnologias lançadas mundialmente pela Atotech, além das novas tendências que se consolidam nos países desenvolvidos, oferecendo informações e soluções para os desafios que logo chegarão por aqui.



## Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?

Todos os nossos principais lançamentos estão conectados a um *drive*, que é a sustentabilidade, com destaque para a redução de nossas pegadas ecológicas e de neutralização de carbono, além da cadeia que se forma para a produção em larga escala dos carros elétricos. Dentre os produtos e processos temos:

- Desengraxantes de baixa temperatura e longa vida que utilizam biotecnologia;
- Substitutos do cromo hexavalente na preparação da metalização de plásticos, acabamentos de cromo funcional e decorativo;
- Cobre ácido de alta eficiência e dispersão metálica, reduzindo consumo de energia e anodos;
- Zinco e zinco-níquel ácido livres de ácido bórico;
- Passivadores completamente isentos de cobalto e fluoretos; e
- Sistemas para recuperação e purificação de Níquel, zinco ácido, cromo duro, condicionador sulfocromico e passivadores para zinco.

## Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?

Esperamos reforçar a relevância de nossa atividade na vida das empresas e pessoas, apresentando soluções sustentáveis e que estejam em consonância com as demandas mundiais por redução de impacto ambiental, conservação de energia e baixo custo.





# HENKEL DO BRASIL



Cesar Barbieri, Gerente de vendas

*“Iremos apresentar um portfólio voltado para redução de carbono. O foco está em produtos que trabalham com baixa temperatura.”*

## Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?

O maior objetivo da Henkel é poder reencontrar os clientes após o longo período de isolamento, em razão da pandemia da Covid-19. Assim, também reafirmar o relacionamento, compartilhando novas tendências e tecnologias.

## Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?

A Henkel, como líder de mercado e inovação, vai expor tecnologias que irão contribuir para melhor eficácia dos processos com produtos altamente sustentáveis, um dos pilares da empresa globalmente. Sejam elas para redução de consumo de água ou até mesmo para redução de carbono.

## Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?

Para esta edição do EBRATS, iremos apresentar um portfólio voltado para redução de carbono. O foco está em produtos que trabalham com baixa temperatura, como desengraxantes, fosfatos, e a nanotecnologia.

## O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?

A Henkel, como líder de segmento, sempre atua com diferenciais no mercado: produto

específico para cada necessidade, uma equipe forte e presente de vendas, assistência técnica e inovações capazes de reduzir custo total de processo, garantindo qualquer necessidade e especificação para cada cliente.

## Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?

Nossa expectativa é poder compartilhar tecnologia e conhecimento ao mercado, podendo gerar bons negócios para ambas as partes. Com o foco de sustentabilidade, nós, como Henkel, temos o objetivo de mudar o mercado com tecnologias inovadoras, atendendo aos requisitos dos nossos atuais e futuros clientes, garantindo o melhor para o meio ambiente e respeitando as próximas gerações.



# EUROGALVANO DO BRASIL



Gaspare Itália, Diretor Geral

*“Nossos clientes, e futuros clientes, podem sempre esperar negociações diferenciadas para viabilizar seus investimentos em galvanoplastia”*

## Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?

**N**ossa participação tem como principal objetivo consolidar nossa presença institucional como líder no projeto e na produção de máquinas, equipamentos e acessórios para galvanoplastia, passadas as dificuldades pelo longo período de restrições impostas pela pandemia. Demonstrar a solidez alcançada por nossa organização ao longo de 26 anos de atividades, superando adversidades, mantendo crescimento sustentável e consolidando a posição de parceiro confiável em nossa área de atuação. Reforçaremos nossa condição de distribuidor exclusivo no Brasil da Progalvano ([www.progalvano.it](http://www.progalvano.it)), e todo nosso escopo de parcerias nacionais e internacionais, experiência e conhecimento acumulados, que nos possibilita disponibilizar soluções para os desafios de eficiência e eficácia da moderna indústria.

## Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?

É oportunidade de nos encontrarmos pessoalmente e trocarmos informações, com a presença de nosso corpo técnico-comercial, em ambiente exclusivo e dedicado.

## Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?

Para um fabricante de máquinas de grande porte é um desafio apresentar os produtos em uma feira, mas teremos uma amostra de nossa disponibilidade constante

de peças de reposição e, de forma virtual, um pequeno resumo de nossas implantações executadas em todo o Brasil, de Norte a Sul, de Leste a Oeste, em significativos representantes da indústria nacional.

## O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?

Nossos clientes, e futuros clientes, podem sempre esperar negociações diferenciadas com a EUROGALVANO para viabilizar seus investimentos em galvanoplastia. Será uma oportunidade de, pessoalmente, montarmos nossa visão de futuro conjunta para impulsionar as necessidades da indústria nos próximos anos.

## Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?

Sem dúvida, é sentir a presença de nossos clientes retomando a normalidade dos negócios após um período tão desafiador. E para isso nada melhor que estarmos juntos neste grande evento da área de tratamento de superfícies.

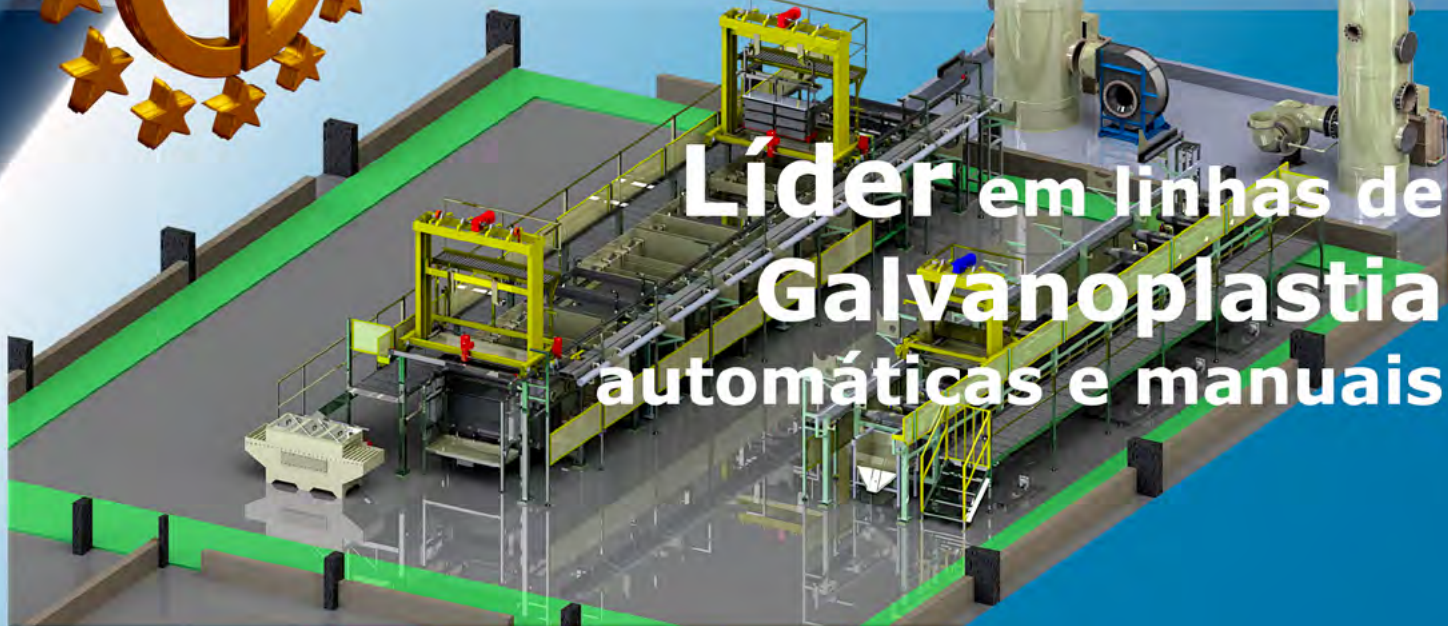




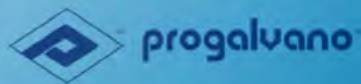


# EUROGALVANO

Líder em linhas de Galvanoplastia automáticas e manuais



Distribuidor Exclusivo  
**PROGALVANO**



Completa Linha de **PEÇAS PARA REPOSIÇÃO**, em Estoque, ou Produzidas sob Demanda.

Extensa gama de **ACESSÓRIOS** sob Consulta; Sistemas de Exaustão, Sistemas de Filtragem, Tanques, Carros Operadores, Cestos de Titânio, Sondas de Temperatura, Serpentinhas, Resistências...

## MAIS INFORMAÇÃO:



## CONTATO:



+55 51 3396-6262



comercial@eurogalvano.com.br  
eurogalvano@eurogalvano.com.br



comercial@eurogalvano.com.br



+55 51 99248-3367



# IGTEC BRASIL



Tiago Venancio Monteiro

*“Estaremos com várias facilidades para aquisição de equipamentos de pintura, principalmente os equipamentos de pintura manual”*

## Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?

**P**rospectar novos clientes, rever antigos clientes e parceiros comerciais.

## Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?

Para conhecer a vanguarda nos processos de pintura eletrostática a pó e automação.

## Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?

Leitura em três dimensões de peças sem precisar de prévia programação, robôs no processo de pintura eletrostática a pó, e gerenciamento remoto de linhas de pintura.

A segunda geração da Detecção de Contorno Dinâmico inclui a tecnologia mais avançada de scanner a laser combinada com a avançada geração de reciprocadores verticais e eixos de pistola.

A solução amplia significativamente a faixa de aplicação, melhora a qualidade e consistência da pintura, aumenta a eficiência da transferência na primeira passagem e reduz o risco de erros humanos. A aplicação estende-se aos mais complexos componentes e geometrias.

## O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?

Estaremos com várias facilidades para aquisição de equipamentos de pintura, principalmente os equipamentos de pintura manual.

## Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?

Estreitar laços com novos clientes para aumentar o *share* de mercado de nossa empresa.







**CONECTE-SE.  
ANALISE.  
OTIMIZE.**

## Informação em tempo real onde quer que esteja.

Com a plataforma GemaConnect  
você tem total transparência sobre  
o atual status da linha de pintura,  
assim como de todos os indicadores  
de performance!

Essa ferramenta oferece  
monitoramento e análise  
direto da fonte.



Acesse o QR CODE  
e saiba mais!



+55 (41) 3056-6809



[WWW.IGTECBRASIL.COM.BR](http://WWW.IGTECBRASIL.COM.BR)

# IGTEC

Integrated industrial solutions

**Gema**  
Official Distributor

# QUIRAVELLI PRODUTOS QUÍMICOS



Diego Faquinelli de Oliveira, Diretor

*“Nosso estande foi desenvolvido com muito carinho para o único evento destinado, exclusivamente, para tratamento de superfície no Brasil. Além disso, vamos estar com nossa nova linha em exposição*

## Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?

**N**osso maior objetivo no EBRATS 2022 é a consolidação da nossa marca; trabalhamos muito nesses últimos anos, crescemos, evoluímos, e hoje nos orgulhamos de possuir a linha mais completa de produtos químicos para tratamento de superfície.

## Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?

Nosso estande foi desenvolvido com muito carinho para o único evento destinado, exclusivamente, para tratamento de superfície no Brasil, não podemos deixar de participar e levantar a bandeira do nosso segmento que é tão importante dentro da cadeia produtiva do país. Além disso, vamos estar com nossa nova linha em exposição e nossa equipe de vendas para eventuais dúvidas, sugestões e cotações.

## Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?

A Quiravelli desenvolveu sua nova linha de produtos para verniz catafórico, novos processos para banho de ouro sem cianeto e uma nova tecnologia para banhos de zinco ácido de alta temperatura.

## O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?

Estamos dispostos a fazer grandes negócios no EBRATS 2022, estamos reunindo toda nossa equipe comercial

de São Paulo, Rio Grande do Sul, Minas Gerais, Rio de Janeiro e Goiânia para participar do evento com nosso gerente comercial auxiliando os clientes em futuras negociações com condições especiais.

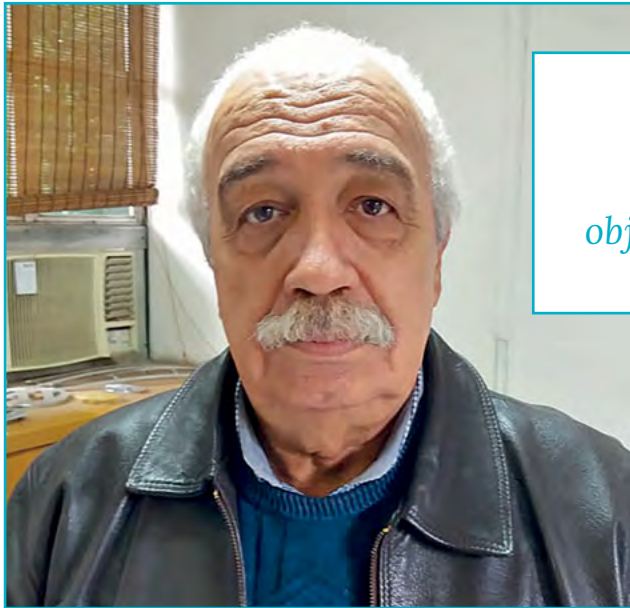
## Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?

Esperamos que nossos clientes e futuros parceiros vão nos prestigiar nesse evento tão importante para o segmento de tratamento de superfície; desejamos novas parcerias, negociações, amigos e muita diversão nesses quatro dias de feira.





# GP ISOLAMENTOS MECÂNICOS



Roberto Perantunes, Diretor Industrial

*“Nova metodologia de negociação, envolvendo serviços em consignação, objetivando oferecer ao cliente redução de custos e de estoque”*

**Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?**

**D**ivulgar a empresa e seus serviços, aumentando o volume de negócios.

**Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?**

A visita proporcionará o conhecimento de nossos produtos e aplicações.

**Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?**

Revestimento de Zinco-Níquel, Pintura Epóxi e Metalização por Aspersão Térmica.



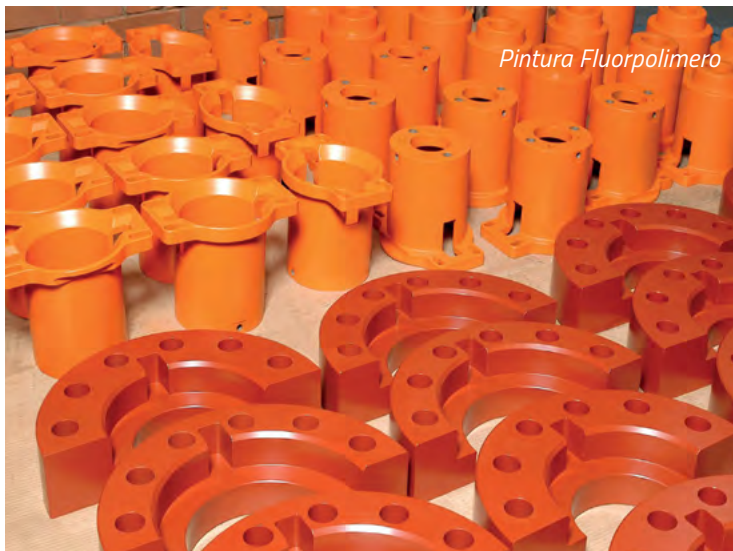
*Revestimento de zinco níquel*

**O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?**

Nova metodologia de negociação, envolvendo serviços em consignação, objetivando oferecer ao cliente redução de custos e de estoque.

**Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?**

Divulgação maior, e melhor, do segmento de tratamento de superfície.



*Pintura Fluoropolimero*



*Metalização por aspersão*



# BORETO



Eliane Martinez, Diretora

*“Além de fornecermos produtos químicos, levamos para a feira o marco de nossa presença de mercado que chega, justamente, aos 50 anos de atividade”*

## Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?

**D**ivulgar nossos produtos, atrair novos clientes e fortalecer nossa empresa no segmento. Levar ao mercado a possibilidade de encontrar uma opção a mais para aquisição de insumos químicos essenciais para as diversas aplicações que o setor necessita.

## Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?

Além de fornecermos produtos químicos, levamos para a feira o marco de nossa presença de mercado que chega, justamente, aos 50 anos de atividade por ocasião do mês em que será realizado o evento. Temos um atendimento de excelência, produtos de alta qualidade e ótimas propostas e condições de fornecimento.

## Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?

Sendo a nossa área de trabalho o fornecimento de produtos que são matérias-primas, iremos destacar, dentre outros, os seguintes: Ácidos Clorídrico, Ácido Nítrico, Ácido Sulfúrico, Amônia, Cloreto Férrico, Hipoclorito de Sódio, Peróxido de Hidrogênio, Soda Cáustica em Solução, envazados em embalagens apropriadas para atendimento às diferentes necessidades dos clientes, além de uma gama de produtos sólidos ensacados para diversas necessidades do setor.



## O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?

Podem esperar um time preparado para fornecer alternativas que se encaixam de forma personalizada com a necessidade de cada cliente.

## Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?

Sempre atender as expectativas de nossos clientes, oferecendo o que há de melhor em produtos e tecnologias, e com um atendimento personalizado, sempre com muita seriedade e responsabilidade, prezando sempre pela qualidade e responsabilidade social.







# BORETO & CARDOSO

PRODUTOS QUÍMICOS



A Boreto & Cardoso atua no mercado de distribuição de produtos químicos para diferentes segmentos industriais há 50 anos. Suas atividades englobam a distribuição, revenda, importação e exportação de uma diversificada gama de componentes para as mais variadas finalidades, sendo os destaques o ácido clorídrico, ácido clorídrico PA, ácido muriático, ácido nítrico, ácido sulfúrico, cloreto férrico, hipoclorito de sódio, metabissulfito de sódio, soda cáustica, uréia técnica e muitos outros.

Após tantos anos aprendendo com os clientes, desenvolveu uma expertise no quesito atendimento de qualidade, permitindo-lhe aplicar a flexibilidade e eficiência na medida certa a fim de superar as expectativas dos consumidores e parceiros.

*"Preservamos os três principais fundamentos de nossa filosofia de trabalho: Preços competitivos, produtos de qualidade e rapidez nas entregas, tornando-nos uma das mais renomadas empresas do ramo", afirma a CEO da Boreto & Cardoso, Eliane Martinez.*

Como diferenciais, oferece produtos acondicionados em embalagens seguras e apropriadamente identificadas, entregas programadas conforme a necessidade do cliente, acompanhamento logístico e atendimento personalizado.

Organização certificada, segue um sistema de gestão rígido de qualidade, possui o ISO 9001. "Temos orgulho em sempre pensar no que é melhor para o cliente, buscamos o aprimoramento contínuo tanto nos processos quanto na qualificação profissional do nosso time. Respeitamos a vida e a natureza, mantendo boas práticas que contribuem para a preservação do meio ambiente", conclui a CEO.



**BORETO & CARDOSO**  
PRODUTOS QUÍMICOS



☎ +55 11 3931-1722 | +55 11 2366-6260  
☎ +55 11 99108-2229 | +55 11 94541-0088  
✉ boreto@boreto.com.br  
📍 R. Alagoas, 30 - Recanto Silvestre  
Santana de Parnaíba - SP | CEP:06530-245

Acesse  
nosso site





# SURTEC DO BRASIL



Alcir Bertozzo, Head of Sales

*“No estande, os visitantes poderão conhecer as tecnologias aplicadas aos carros elétricos (e-mobility) e uma linha completa de produtos”*

## Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?

**M**ostrar ao mercado a força da marca SurTec, de alto reconhecimento técnico, presença global e portfólio de última geração, com o suporte de um Grupo sólido como a Freudenberg, de mais de 170 anos de atuação. Isso faz a diferença para os clientes, que contam sempre com soluções individuais e relacionamento de longo prazo.

## Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?

A SurTec não poderia deixar de participar do EBRATS. E traz para o maior evento do setor de tecnologias para o tratamento de superfícies o que tem de melhor e mais atual em produtos e soluções, além de mostrar como a empresa aplica a sua preocupação e abordagem sustentável nesses processos.

## Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?

A SurTec apresentará soluções para as quatro áreas de atuação da empresa: Limpeza de Peças Industriais, Pré-tratamento de Metais, Eletrodeposição Decorativa e Eletrodeposição Funcional. No estande, os visitantes poderão conhecer as tecnologias aplicadas aos carros elétricos (e-mobility) e uma linha completa de produtos, tendo como destaques: o SurTec 168 LT, um desengraxante de alta performance que trabalha em temperaturas baixas, com redução no consumo de energia e geração de crédito de carbono; o SurTec 531, um desengraxante isento de sais que garante proteção contra corrosão durante a estocagem das peças, garantindo a manutenção da qualidade; e o SurTec 643, uma camada de conversão sem cromo para



o pré-tratamento de pintura do alumínio com aplicação em arquitetura (construção), com certificação QUALICOAT.

As outras soluções que serão apresentadas pela SurTec durante o EBRATS incluem: SurTec 609 EC; SurTec 717; SurTec 675; SurTec 961; e SurTec 883 XT.

## O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?

As nossas propostas estão sempre focadas na adição de valor para o processo dos clientes, na relação de longo prazo e no respeito às diretrizes legais, entre outros.

## Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?

Conhecer as novidades do mercado e atualizações em termos de soluções e tecnologias, uma vez que o EBRATS tem a tradição de se destacar pela grande diversidade de produtos apresentados. De nossa parte, mostrar aos visitantes como a SurTec preza pela qualidade e desempenho de seus produtos, sempre com foco nas necessidades do cliente, sem deixar de lado a preocupação com a sustentabilidade e o mínimo impacto no meio ambiente. Como diferenciais, o fato de toda a sua linha ser produzida localmente na planta de Valinhos (SP), o que resulta em atendimento superior aos clientes, prazos de entrega ajustados às necessidades, logística local e a estrutura de um laboratório piloto, onde são simulados resultados das aplicações dos produtos e feitas avaliações de desempenho.





## Protection upgrade



# SurTec 643

## Camada de Conversão Isenta de Cromo para Alumínio

A Nova Tecnologia de Pré-Tratamento Cr-free para Perfis de Alumínio fornece Excelente Proteção contra Corrosão e Alta Performance para Adesão da Tinta com Destaque para o Mercado de Construção Civil.

O processo **SurTec 643** contém nano partículas de zircônio e polímeros especiais devidamente balanceados que proporcionam uma ótima performance técnica, atendendo as principais normas de referência do segmento, além de possuir as aprovações Qualicoat e GSB.

A SurTec oferece **soluções completas e tecnologias inovadoras** para pré-tratamento e proteção contra corrosão de alumínio, aço e suas ligas, buscando superar as mais altas exigências da indústria e usuário final.

a brand of  
 **FREUDENBERG**

Approvals



Approval No. A-139

SurTec do Brasil Ltda.

Rua Antônio Felamingo, 575  
13.279-452 - Valinhos - SP - Brasil

vendas@surtec.com

+55 19 3881.8010  
+55 19 99841.3386

# TRATHO METAL QUÍMICA



Marcelo Rica, Diretor Comercial

*“Nossa principal novidade será apresentar a nova fundição de anodos de cobre extrudado com capacidade de produção duplicada para 220 tons/mês”*

## Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?

**E**m 2015, iniciávamos a participação da TRATHO, naquele que é o principal evento no setor de tratamento de superfície. Éramos a novidade, o novo entrante, e aquele que precisava mostrar a que veio. Em 2018, em nossa segunda participação, já éramos reconhecidos como um forte *player* na distribuição e importação de metais não ferrosos e de produtos químicos. Nesta edição, 2022, entendemos que o momento é de consolidar uma liderança, agora com a presença em dez segmentos de mercado, conquistada por meio de muito trabalho, uma nova cultura de fazer negócios e por correspondermos a toda confiança que o mercado nos depositou.

## Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?

Para conhecer ações como: TRATHO Fideliza, um movimento que se iniciou como uma campanha e se tornou um 'case' de como se fazer negócios gerando valor para a TRATHO, o cliente e a sociedade. Para conhecer a TRATHO Import, uma estrutura enxuta, ágil e eficiente na operação do comércio internacional. Para se sentir literalmente em casa!

## Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?

Nossa principal novidade será apresentar a nova fundição de anodos de cobre extrudado com capacidade de produção duplicada para 220 tons/mês.

## O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?

Entendemos o EBRATS não propriamente como um ambiente de negociações, mas, sim, como um momento de avaliação de todos os esforços envolvidos no dia a dia deste segmento, e também como um momento de celebração dos resultados obtidos.

## Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?

Um evento de expressiva visitação, onde teremos a oportunidade de rever clientes, fornecedores, amigos e parceiros, presencialmente. Resgatar a arte do relacionamento como o melhor meio de realizar bons negócios. No mais, bom evento a todos!



Galpão da Matriz TRATHO, Em Arujá/SP





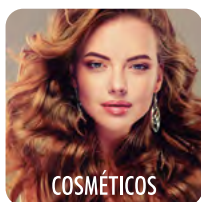
# A TRATHO na busca de ser cada vez mais completa

## Portfólio que atende 10 Divisões de Negócios

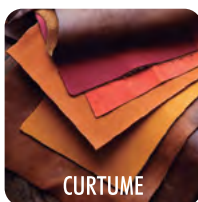
A TRATHO é referência de qualidade em matérias-primas, atendendo 10 Divisões de Negócios com variado portfólio de produtos, parcerias nacionais e internacionais. Estrutura técnica e comercial, laboratórios, melhores custos, frota própria, agilidade na entrega e gestão do estoque para pronta entrega.



AGRONEGÓCIO



COSMÉTICOS



CURTUME



FUNDIÇÃO



GALVANPLASTIA



INGREDIENTES



MINERAÇÃO



QUÍMICA INDUSTRIAL



SANEANTES



TINTAS E VERNIZES

## Fundição própria, mais equipada e produtiva

Nova planta de 1.225m<sup>2</sup> junto à matriz, produzindo anodos e pastilhas de Cobre, Galvalume®, anodos de Zinco, anodos de Estanho, processos de envase e moagem. Estrutura otimizada para controle dos processos, agilidade na logística e aumento da capacidade de produção, enxuta e eficiente.



## Importação direta dos cinco continentes

A TRATHO Import oferece soluções de importação de grandes produtores, vantagens em qualidade e preço para diversos segmentos. Análise das melhores rotas, desembaraço aduaneiro, processos alfandegários e outros serviços de trading. Logística rodoviária conforme as necessidades do cliente.



## Programa de Fidelidade com práticas ESG

TRATHO FIDELIZA possui cinco faixas de benefícios, conforme o volume de negócios. Melhores prazos, negociações, logística reversa, palestras, cursos... E a Milhagem do Bem acumula milhas que viram doações a entidades assistenciais indicadas pelo cliente. Ganha a sociedade, a natureza e o cliente.



Galvalume® é marca registrada da BIEC International Inc. e suas licenciadas Companhia Siderúrgica Nacional e AcelorMittal Vega.



Matriz SP  
11 2500-3190

Filial RS  
54 3537-1566

Filial SC  
47 3305-0347

Filial MG  
32 3771-0292

Filial RJ  
22 3512-9564

TRATHO Import SC  
47 3045-3191



Uma empresa cuidada por todos!

tratho.com.br

# EUROIMPIANTI DO BRASIL



Andrea Chiesa, Diretor

*“Conseguimos dar uma maior economia para a empresa compradora, pois a tecnologia do nosso equipamento diminui os gastos com energia e manutenção”*

## Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?

A empresa pretende atrair novos negócios, aumentando, assim, a visibilidade da marca diante de potenciais clientes; pretendemos aumentar o contato com os clientes de uma maneira bem pessoal e próxima. É uma chance de mostrar os diferenciais da empresa e seus produtos.

## Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?

É o lugar ideal para conhecer os últimos lançamentos da nossa empresa de tratamentos de superfície, nacionais e internacionais. Em quatro dias de evento, teremos grandes novidades e tendências para um público extremamente selecionado, ávido por informação e troca de conhecimento.

## Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?

Iremos apresentar os seguintes equipamentos para pintura em formato de *banner* e painel de led:

- EuroCompact: A solução compacta composta por uma cabine de pintura e um forno de polimerização;
- Komby: O sistema manual e flexível, ideal para pintar pequenos lotes de qualquer tamanho e forma.
- Euro90: A solução automática e flexível, personalizável de acordo com a produtividade e o tamanho das peças.
- EuroCar: O sistema de pintura por passos, otimizando para o manuseio de itens pesados e volumosos.



- EuroVertical: O sistema vertical para a pintura de perfis extrudados, ideal para obter a máxima qualidade e produtividade.
- EuroHorizontal: O sistema de pintura equipado com um transportador *Power & Free* para aproveitar ao máximo o espaço disponível.

## O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?

Nossos equipamentos geram maior economia e produtividade; os mesmos foram desenvolvidos na Europa, onde os custos são mais altos há diversos anos, assim conseguimos dar uma maior economia para a empresa compradora, pois a tecnologia do nosso equipamento diminui os gastos com energia empregada e manutenção.

## Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?

Promover *networking* e criar ou fortalecer parcerias; a divulgação da marca da empresa, promovendo a marca de forma positiva para o mercado; e a geração de negócios, a venda de produtos ou serviços ao público.





# CAPPLUGS



Rafael Motta Lage, Gerente de Vendas

*“Teremos kits de amostras grátis para clientes interessados, além da presença do time de vendas internacional”*

**Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?**

**D**ivulgar soluções inovadoras em mascaramento para pinturas industriais e tratamentos de superfície.

**Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?**

Em nosso estande os clientes conhecerão uma diversa gama de produtos que irá lhes proporcionar uma linha de pintura mais otimizada, com melhor acabamento e muito menos retrabalho.

**Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?**

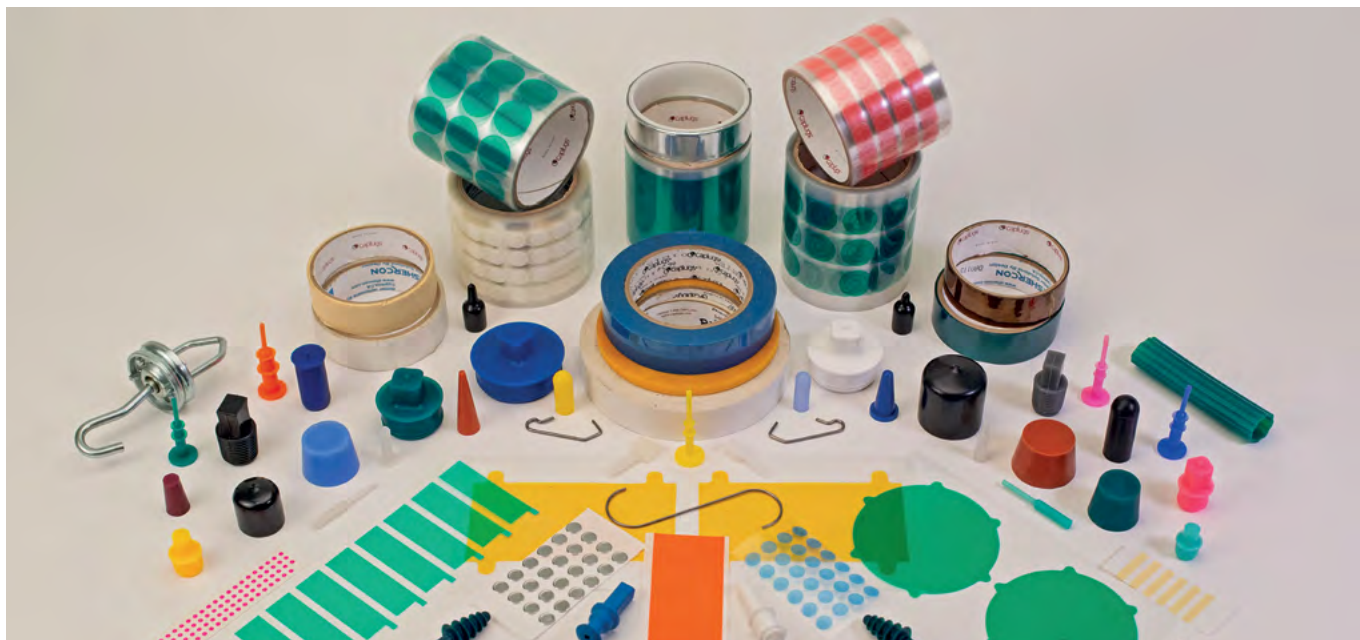
Proteções de linha para diversos processos de pintura e tratamento químico, além de uma vasta opção de soluções customizadas.

**O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?**

Teremos kits de amostras grátis para clientes interessados, além da presença do time de vendas internacional, que possui profundo conhecimento técnico dos processos e soluções de mascaramentos utilizados nas linhas de pintura mais modernas.

**Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?**

Divulgar as nossas soluções de mascaramentos para novos clientes.



# GOTAQUÍMICA PRODUTOS QUÍMICOS



Vanessa Gotardo e Junior Gotardo, Sócia e Diretora Financeira, e Sócio e diretor comercial

*“O EBRATS é uma chance captar novos clientes e mostrar a eles a nossa expertise em diluir e fracionar conforme a necessidade deles, o que é um grande diferencial*”

## Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?

**A** Gotaquímica está há mais de 40 anos no mercado e, apesar de ser uma marca consolidada, acreditamos que ainda não penetramos 100% do mercado. O EBRATS é uma chance captar novos clientes e mostrar a eles a nossa expertise em diluir e fracionar conforme a necessidade deles, o que é um grande diferencial nesta área.

## Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?

É a primeira vez que a Gotaquímica participa de uma feira, escolhemos o EBRATS a dedo, pois o segmento de tratamento de superfícies representa uma fatia importante do nosso faturamento; por conta disso, caprichamos nos detalhes para receber nossos clientes da melhor forma possível, o estande vai estar realmente imperdível!

## Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?

Ácido clorídrico 37% P.A, Ácido clorídrico técnico 32/33%, ácido sulfúrico 98%, ácido nítrico 53%, soda líquida, soda escamas, metabissulfito de sódio, PAC 18%, cal hidratada, hipoclorito de sódio e sulfato de alumínio.

## O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?

Como somos distribuidores, ficamos muito reféns dos fabricantes no que diz respeito ao preço. Além disso, o



momento é de cautela, devido à instabilidade política e conflitos internacionais. O que podemos assegurar para os nossos clientes é a garantia de estoque e atendimento personalizado, dentro de suas demandas de embalagens e concentração, para que não haja desperdícios, estoque ocioso, e que nenhuma produção seja afetada.

## Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?

Conforme dito anteriormente, esperamos converter o maior número possível de *leads* em clientes fidelizados. A feira é uma ótima oportunidade para mostrar a nossa infraestrutura e nossa experiência de mais de 40 anos. Além disso, ficamos dois anos impedidos de visitar nossos clientes, por isso, a feira é uma chance de retomar o contato pessoal e fortalecer os laços com nossos clientes habituais.







A Gotaquímica iniciou as suas operações na década de 80 pelas mãos do sócio-fundador Claudinei dos Santos Gotardo, inicialmente instalada no Parque Novo Mundo, em São Paulo, e mudou-se em 1988 para instalações próprias no bairro de Cumbica, município de Guarulhos - SP, onde atua até hoje com frota própria e funcionários especializados, oferecendo agilidade e eficiência na entrega.

A empresa trabalha há mais de 40 anos com importação e distribuição de produtos químicos, especializando-se em diluição e envase de ácidos e bases voltados para o tratamento de metais, tratamento de efluentes, domissanitários e diversos outros segmentos industriais.

Além da responsabilidade ambiental, a Gotaquímica também sempre se preocupou com seu entorno, e através do Instituto Sonhar Alto, filiado da ONG Gerando Falcões, a empresa ajuda a promover transformações sociais através do esporte, arte e cultura. O projeto realiza aulas de Judô, Ballet, Futsal, entre outras modalidades, para crianças em situação de vulnerabilidade social das comunidades nos arredores da sede da empresa.

## Lista de Produtos



**Ácido Acético Glacial**  
**Ácido Cítrico Anidro (Food Grade)**  
**Ácido Clorídrico 37% PA**  
**Ácido Clorídrico Técnico 32/33%**  
**Ácido Fluorídrico 70/71%**  
**Ácido Fosfórico 85% (Food Grade)**  
**Ácido Fosfórico Técnico**  
**Ácido Nítrico 53% (36 °Bé)**  
**Ácido Nítrico 69/70% (42 °Bé)**  
**Ácido Oxálico**  
**Ácido Sulfúrico 98%**  
**Ácido Sulfúrico PA**  
**Água Oxigenada 35%**  
**(Peróxido de Hidrogênio 130 Vol. 35%)**  
**Água Oxigenada 50%**  
**(Peróxido de Hidrogênio 200 Vol. 50%)**

**Bicarbonato de Sódio (Food Grade)**  
**Bicarbonato de Sódio (Técnico)**  
**Bifluoreto de Amônio**  
**Cal Hidratada**  
**Carbonato de Cálcio**  
**Carbonato de Sódio Leve**  
**(Barrilha Leve)**  
**Cloreto de Sódio**  
**Cloreto Férrico Solução 38/40%**  
**Fosfato Trissódico Anidro**  
**Glicerina Bi Destilada**  
**Gluconato de Sódio (Food Grade)**  
**Hidrossulfito de Sódio 88%**  
**Hidróxido de Amônio Solução 24/26% (Amônio Solução)**  
**Hidróxido de Potássio Escamas**  
**(Potassa Cáustica)**  
**Hipoclorito de Sódio 10/12%**  
**Metabissulfito de Sódio**

**Metassilicato de Sódio**  
**Nitrito de Sódio**  
**Óxido de Cério**  
**Policloreto de Alumínio 18% (PAC)**  
**Silicato de Sódio Alcalino**  
**Silicato de Sódio Neutro**  
**Soda Cáustica Escamas**  
**(Hidróxido de Sódio Escamas)**  
**Soda Cáustica Solução 48/50%**  
**(Hidróxido de Sódio Solução 48/50%)**  
**Sulfato de Alumínio**  
**Sulfato de Amônio**  
**Sulfato de Bário**  
**Sulfato de Sódio**  
**Sulfeto de Sódio**  
**Tripolifosfato de Sódio Alimentício**  
**Uréia Técnica**

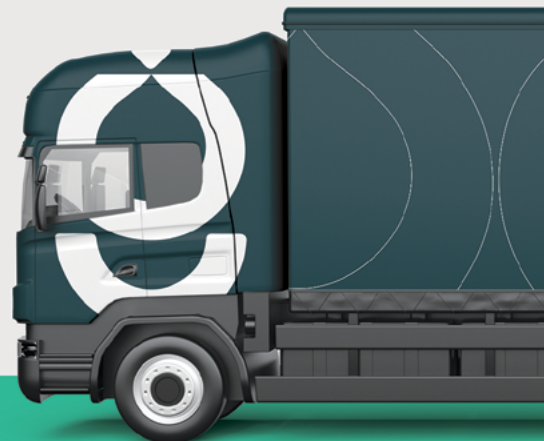
## O nosso serviço

Um dos maiores compromissos da Gotaquímica é prestar sempre o melhor serviço aos seus clientes. A Gotaquímica é a combinação de pontualidade, ampla capacidade de armazenamento, equipe de vendas treinada e motivada para atender a necessidade de cada cliente e a parceria de longa data com sólidos parceiros nacionais e internacionais.

Acompanhe a Gotaquímica pelas redes sociais:  
[facebook.com/gotaquimica](https://facebook.com/gotaquimica)  
[linkedin.com/company/gotaquimica](https://linkedin.com/company/gotaquimica)  
[instagram.com/gotaquimica](https://instagram.com/gotaquimica)



[www.gotaquimica.com.br](http://www.gotaquimica.com.br)



# ERZINGER



Lucas Alvares de Souza, Analista de Marketing

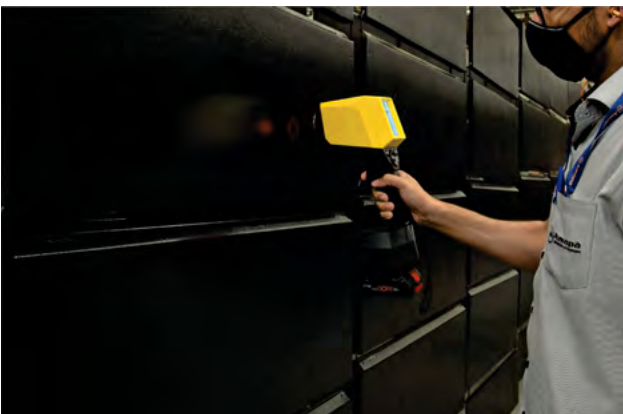
*“Em nosso estande vai ser possível interagir e experimentar os nossos lançamentos, equipamentos e tecnologias. (...) Os nossos lançamentos vão ter uma precificação diferenciada”*

## Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?

**Q**uemos impactar toda a indústria apresentando um novo conceito de cabine de PVC e tecnologias de gestão e controle de linhas de pintura que já proporcionaram crescimento expressivo de diversos clientes da Erzinger.

## Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?

Em nosso estande vai ser possível interagir e experimentar os nossos lançamentos, equipamentos e tecnologias que já foram aplicados em clientes Erzinger e que transformaram os processos de pintura. Queremos nos aproximar ainda mais dos clientes para entender quais as suas dificuldades e o que a Erzinger pode fazer para melhorar seus processos e garantir maior qualidade e eficiência em suas fábricas de pintura.



## Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?

Vamos apresentar novos modelos para nossas cabines de pintura em PVC. Nosso Smart-in-line (sistema de controle para processos de tratamento de superfície e pintura) está operando com uma nova interface, mais ágil e intuitiva. Uma outra novidade, ligada ao nosso Smart-In-Line, é o sistema para leitura de ocupação de área de gancheiras, ou peças em processo.

## O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?

Todos os nossos lançamentos vão ter uma precificação diferenciada, nós queremos tornar possível a transformação em toda a indústria e por isso é essencial trabalharmos com valores especiais.

## Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?

Queremos causar um impacto positivo no mercado de tratamento de superfície e pintura fazendo com que as empresas passem a exigir maiores mudanças nos seus resultados, com tecnologias mais inovadoras e novas formas de automatizar processos e aumentar ainda mais a qualidade da sua entrega.





# METALLOYS & CHEMICALS COMERCIAL



Talita Medina, Gerente Comercial

*“Iremos atualizar nossa lista de produto de fornecimento e iremos proporcionar um ambiente agradável em nosso estande para atendimento a todos”*

**Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?**

**A**cesso às informações e novidades do mercado que a EBRATS proporciona ao segmento.

**Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?**

Iremos atualizar nossa lista de produto de fornecimento e iremos proporcionar um ambiente agradável em nosso estande para atendimento a todos.

**Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?**

Iremos fortalecer a marca SURFACE PRO, marca própria da Metalloys. Isso inclui Sulfato de Níquel Sulfanick, Cloreto de Níquel Clornick e Óxido de Zinco Zinox. Além disso, vamos fortalecer os itens que temos produção: Sulfato de Níquel Solução, Cloreto de Níquel Solução, Nitrito de Cobalto 12%, Nitrito de Níquel Solução 14% e Fosfato de Níquel Solução 8,5%



**O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?**

Além de preços supercompetitivos, focamos muito no serviço. Nossos clientes contam com um excelente atendimento e entregas rápidas.

**Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?**

O reencontro com clientes pós-pandemia é um diferencial. Além disso, esperamos que o evento tenha maior visualização e nos traga, assim, bons retornos.



# LABRITS QUÍMICA



Keli Mantana, Gerente Sistema Qualidade

*“Estaremos à disposição para negociações com muitas novidades”*

## Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?

**A**presentar nossas novas linhas de produto de alta performance e tecnologia, selecionados para inovar e atender as expectativas de nossos clientes.

## Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?

Estaremos aguardando os clientes em nosso estande com grande satisfação para apresentar as novidades desenvolvidas junto a grandes parceiros e em nossos laboratórios. Buscamos o que há de mais moderno juntando tecnologia e decoração.



## Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?

- Linha completa de galvanoplastia isenta de Cromo VI;
- Vernizes com alta resistência à corrosão com diferentes acabamentos;
- Linha completa de fluidos Industriais;
- Nova geração de desmoldante para Zamac.

## O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?

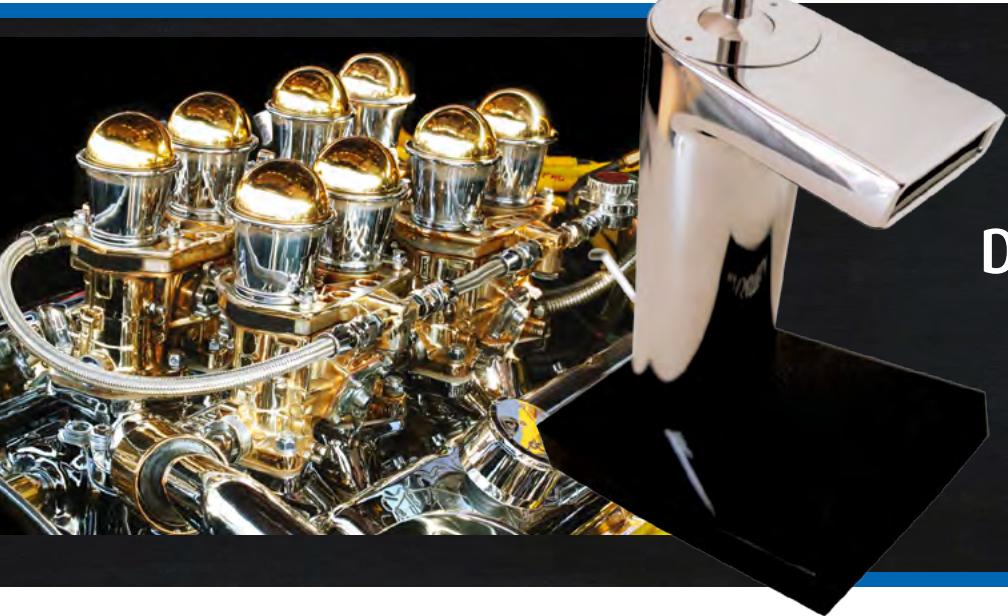
Estaremos à disposição para negociações com muitas novidades.

## Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?

Esperamos poder apresentar nosso trabalho de inovação obtendo um *feedback* positivo por parte dos clientes, atendendo às necessidades do mercado.







## LINHA COMPLETA DE PRODUTOS PARA GALVANOPLASTIA

Agende uma visita!

A LABRITS QUÍMICA, possui uma linha completa de processos, produtos e equipamentos para Tratamento de Superfície

- Pré Tratamento
- Linha Técnica
- Linha de Cromação • Linha Eletrônica
- Linhas Especiais
- Equipamentos



Aumento de **produtividade** com baixo custo



# HOLIVERBRASS INDÚSTRIA DE RETIFICADORES



Iolanda Marques da Rosa, Diretora Comercial

*“Aos clientes que fecharem negócios na feira, reservamos um desconto especial”*

## Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?

**A** Holiverbrass sempre marca presença na EBRATS. Nosso objetivo nesta edição é o de reencontrar, pessoalmente, nossos amigos clientes para brindar com vinho e bons petiscos enquanto falamos da qualidade de nossos produtos e novidades do setor de galvanoplastia e de tratamento de parafusos.

## Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?

Para conhecer o que existe de mais alta tecnologia no setor de tratamento de superfície e tratamento e limpeza de parafusos.



## Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?

Retificadores alta frequência; bombas filtros; recuperador de metais; ultrassom; aquecimento elétrico; resistências elétricas, com sistema antichamas, controles de nível e temperatura; e toda a linha de centrífugas para tratamento, com óleo, selante, e linhas de limpeza e preparação de parafusos.

## O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?

Aos clientes que fecharem negócios na feira, reservamos um desconto especial.

## Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?

Encontrar todos os nossos clientes e abrir novas oportunidades de negócios com novos clientes, fornecedores e parceiros.





# AZS SOLUÇÕES E TECNOLOGIA



Vanderlei Argenton, Diretor Comercial

*“Nossos produtos se adequam à realidade da Indústria 4.0”*



## Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?

**P**osicionamento no mercado, somos referência quando o assunto é desenvolvimento de soluções, que vão do tratamento superficial e pintura ao tratamento de efluentes.

## Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?

Tecnologia de ponta nos produtos e serviços, além da qualidade no desenvolvimento e soluções personalizadas.

## Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?

Destacar as linhas de pintura automatizadas, linhas de pré-tratamento de superfícies. Nossos produtos se adequam à realidade da Indústria 4.0.



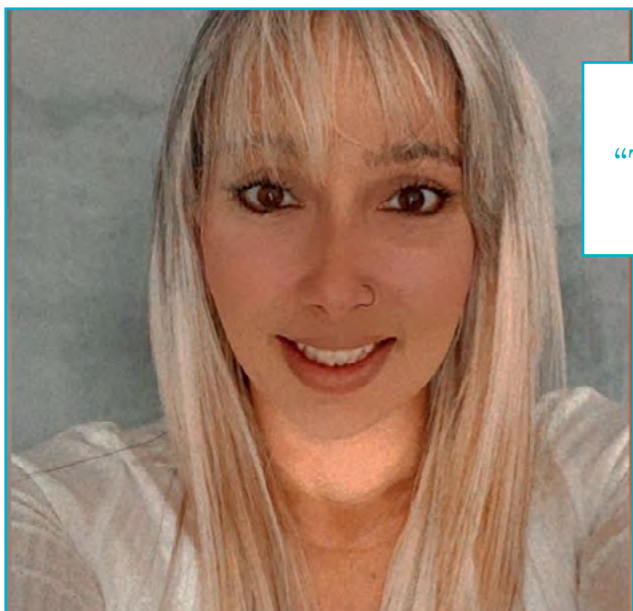
## O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?

Conduzimos os negócios com ética e responsabilidade, além de soluções personalizadas que atendem com perfeição as necessidades dos nossos clientes, produtos e serviços de qualidade.

## Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?

Nos posicionar no mercado como uma empresa de soluções, formar novas parcerias e novos clientes.

# UMICORE BRASIL



Flavia Tubandt, Supervisora de Vendas

*“Teremos ofertas imperdíveis nos itens de destaques da feira”*



## Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?

O EBRATS é uma oportunidade para o nosso mercado, que é extremamente pulverizado, de reencontrar nossos parceiros de negócios e clientes, apresentação de nossos produtos e novas tecnologias, sempre em busca de inovações no mercado de metais preciosos e galvanoplastia. O fato do EBRATS contar com duas feiras simultâneas favorece a presença dos principais players do setor no mesmo espaço, trazendo sinergismo dentro da mesma cadeia produtiva e um ambiente propício para o networking, um amplo intercâmbio de tecnologia, e com grande potencial para a geração de novos negócios.



## Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?

A Umicore trará o que tem de mais tecnológico e inovador do mercado de *plating*.

## Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?

Nesta edição da feira, estamos trazendo como destaque o processo ATB 617, que é um verniz protetivo, à base de nanotecnologia, para a proteção contra a corrosão e oxidação de superfícies de metais preciosos, principalmente a prata. Também teremos novidades em processos alternativos ao banho de ródio, como o banho de platina e também banhos de ródio-platina. Por fim, ainda vamos apresentar um novo processo de ouro que é referência de tonalidade de grandes marcas de joias nacionais e internacionais, que é o Auruna 215.

## O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?

Teremos ofertas imperdíveis nos itens de destaques da feira.

## Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?

Reforçar nossa marca no mercado de galvanoplastia.





## NOSSOS PRINCIPAIS PRODUTOS:

- Ácido Malônico
- Acetato de cobalto
- Acetato de níquel
- Carbonato de cobalto
- Carbonato de cobre
- Carbonato de níquel
- Cloreto de cobalto
- Cloreto de cobre
- Cloreto de níquel
- Cloreto de estanho
- Estanato de sódio
- Fluoreto de níquel
- Hidróxido de cobalto
- Hidróxido de cobre
- Hidróxido de níquel
- Hidróxicarbonato de níquel
- Hipofosfito de sódio
- Nitrato de cobalto
- Nitrato de cobalto em solução 10%
- Nitrato de cobalto em solução 12%
- Nitrato de cobre
- Nitrato de níquel em solução
- Sacarinato de sódio (Sacarina)
- Sulfato de níquel
- Sulfato de cobalto
- Sulfato de estanho
- Sulfamato de níquel
- PPS

### METAIS:

- Cobalto
- Níquel

Entre outros vários produtos, visite o nosso site:

[www.todini.com](http://www.todini.com)

Rua Barão do Rio Branco, 395  
CEP 07042-010 | Guarulhos/SP | Brasil  
Tel. +55 11 2421-1035  
Mobile +55 11 99321-1789  
email: conrado.weege@todini.com

Todini é uma empresa do grupo Umicore

# HOOK GANCHEIRAS



Rafael Pechi, CEO

*“Vamos lançar uma novidade no mercado: a cooperação entre a Hook, com soluções equipamentos, e a Quimidream, com soluções em processo químico”*

**Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?**

**A**presentar os novos produtos, desenvolvidos recentemente.

**Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?**

Para conhecer a nossas soluções completas em termos de processos químico e equipamentos.

**Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?**

Hook: cabos catódicos, contatos catódicos com sistema de mola; gancheiras e cestos de titânio. Quimidream:



novo fosfato de zinco, auxiliar de limpeza para processo de decapagem, ótima opção para substituição do permanganato; processo nanotecnológico para camada de conversão.

**O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?**

Vamos lançar uma novidade no mercado: a cooperação entre a Hook, com soluções equipamentos, e a Quimidream, com soluções em processo químico; desta forma podemos oferecer soluções completas para os nossos clientes.

**Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?**

Acredito que o evento será um grande sucesso, em especial por se tratar do primeiro evento presencial após a pandemia.





# PRODUTOS QUÍMICOS QUIMIDREAM



Anuar Gazal, Consultor Técnico Comercial

*“Opção por produtos consagrados com custos atrativos”*

**Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?**

**D**ivulgar mais a nossa empresa após 45 anos.  
**Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?**

Opção por produtos consagrados com custos atrativos.

**Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?**

- Óleo protetivo solúvel em água, ‘apelo ambiental’;
- Fosfato de zinco alta camada e baixa formação de ‘lama’; destinado à deformação mecânica a frio. Fio máquina e tubos com costura e sem costura;



- Fosfato de manganês e de zinco para área de *Oil & Gas*;
- Camada de conversão com nonosilanos e compostos de Zr/Ti para posterior pintura; entre outros.

**O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?**

Clareza na indicação de produtos com custos adequados.

**Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?**

Manter o nome Quimidream e adquirir novos clientes.



# MEGA EQUIPAMENTOS



Henrique Zardo, Gestor Comercial

*“A Mega terá como destaque um protótipo de uma Linha de Tratamento de Superfície multioperações totalmente automatizado”*

## Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?

A Mega terá como destaque um protótipo de uma Linha de Tratamento de Superfície multioperações totalmente automatizado, além de trazer novamente o destaque de vendas da empresa na edição passada da feira: o seu sistema de filtragem de banhos de fosfato por filtro prensa automático, compacto e de fácil implementação no cliente.

## O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?

Nossos clientes podem esperar negociações com preços muito atrativos para equipamentos negociados durante o evento.

## Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?

A última edição da EBRATS foi de grande retorno para a Mega, tanto em negócios quanto em parcerias, às quais desenvolvemos e perduram até hoje, resultando em grandes negócios. Então, temos uma boa expectativa; que possamos reeditar essa captação de clientes e parcerias durante o evento, além de fortalecer ainda mais nossa marca.

## Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?

**A**lém de expor a marca Mega, que completa 15 anos neste ano, ao lado de grandes marcas do setor, temos como objetivo nesta edição da EBRATS trazer para nossos clientes novidades referentes a equipamentos para tratamento de superfície totalmente automatizados, ofertando conceitos inovadores para o segmento e focados na indústria 4.0.

## Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?

Os clientes devem visitar nosso estande, pois ali encontraram muitas novidades para o setor, além de soluções inovadoras e projetos turn key para seus empreendimentos; porque, além de todo nosso portfólio em aplicação de equipamentos para tratamento de superfície, também possuímos vasto conhecimento na aplicação de projetos de equipamentos para tratamento de efluentes e lavagem de gases, ou seja, temos a solução completa para nossos clientes!





# FISCHER DO BRASIL | Tecnologias de Medição



Danilo Bittar, Diretor Executivo

*“Visitando a feira EBRATS, o cliente poderá ter contato e até medir com os equipamentos que estarão expostos e 100% operacionais. (...) Teremos diferentes ilhas de tecnologias mostrando o que há de mais moderno no mundo”*



## Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?

**N**osso maior objetivo na feira é levar a tecnologia de ponta aos nossos clientes. Investimos ainda mais este ano, ampliamos o estande e teremos diferentes ilhas de tecnologias mostrando o que há de mais moderno no mundo.

## Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?

Muitas vezes, para ter acesso à tecnologia de ponta, é necessário viajar aos Estados Unidos ou Europa. Entretanto, no que se trata de tecnologia para medição de espessura de camada, a Fischer estará trazendo o que há de mais moderno, e, visitando a feira EBRATS, o cliente poderá ter contato e até medir com os equipamentos que estarão expostos e 100% operacionais.

## Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?

Estaremos expondo equipamentos de Raios-X 100% automatizados, capazes de medir a espessura de camada e/ou composição elementar nas peças brutas, banhos galvânicos e cumprimento de normativas que exigem controle de metais pesados. Também medidores de contato portáteis com as sondas mais modernas, podendo medir sobre substratos rugosos, curvos, dentro de furos ou rasgos e até mesmo quando o revestimento é duplo, entre Zn e tinta, reportando resultados individualmente.

## O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?

Durante a feira, estaremos com campanhas promocionais para os Raios-X, ofertas especiais para os *trade in* de equipamentos portáteis, pegando o usado como pagamento, e teremos até sorteios de equipamentos durante o evento.

## Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?

Grande. O público brasileiro percebeu que investir em tecnologia não se trata apenas de melhorar a qualidade, se trata de reduzir custos com o processo. Nosso estande e exposição estará totalmente desenhado para mostrar aos nossos clientes como é possível reduzir custos e ganhar competitividade com o uso dos equipamentos e suporte correto. Teremos inclusive uma novidade, mas essa vamos contar apenas aos que visitarem nosso estande. Até lá, boa feira a todos.



# ZINCAGEM MARTINS



Adriana Martins, Diretora Administrativa

*“Visitar-nos para conhecer as atualizações que a empresa passou nos últimos três anos”*

*Da esquerda para a direita: Eneias Martins, Adriana Martins, Fabiana Martins Lopes e Bruno Ramiro Martins*

**Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?**

**F**ortalecer nossa marca e apresentar as mudanças que estão nos tornando mais sustentáveis e competitivos.

**Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?**

Para conhecer as atualizações que a empresa passou nos últimos três anos.

**Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?**

Lançaremos novos processos de alta performance e produtividade.



**O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?**

Com o trabalho que estamos realizando, acreditamos nos tornar mais competitivos e produtivos, trazendo soluções com qualidade e alta performance em novas negociações.

**Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?**

Nossa expectativa é reencontrar nossos clientes e fornecedores, reforçar nossas parcerias e estabelecer novos contatos.





# DELTEC EQUIPAMENTOS INDUSTRIAIS



Marlon Griesang, Diretor

*“A Deltec está lançando um projeto inovador para as máquinas de pré-tratamento por aspersão”*



## Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?

**E**star disponível para falar com os clientes, fornecedores e parceiros, dialogando acerca de soluções de alta tecnologia e construindo uma relação de ganha-ganha é sempre o foco e a oportunidade que buscamos criar durante os eventos e, nesta edição em especial, na visibilidade da nossa marca junto às empresas e parceiros que colaboram no nosso setor.

## Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?

Quem visitar nosso estande, sabe que estará trocando experiências com uma empresa focada em dar a melhor solução ao mercado, pois trabalhamos com o *mindset* de sempre: entregar soluções no tamanho correto para cada cliente. Não queremos e não focaremos em produtos *standart*; iremos focar nas necessidades, e a feira é uma ótima oportunidade de discutirmos ideias e conceitos de projetos.

## Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?

A Deltec está lançando um projeto inovador para as máquinas de pré-tratamento por aspersão, que conta com a utilização de ácidos na limpeza, com capacidade de limpeza em regime contínuo e de alta produtividade. Faremos a apresentação de um case de funcionamento, mostrando as economias e grandes vantagens no

processo de preparação existente no cliente. No campo da pintura líquida, somos a empresa que integrou muita robótica em suas soluções no mercado e, junto com nossos parceiros, estamos fazendo a diferença com a aplicação do DELTEC+CONTROL, produto que evidencia a aplicação da indústria 4.0 nos equipamentos.

## O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?

Na feira, trabalharemos firme na ideia de agregar ao nosso público o conceito de agregação de valor ao processo de tratamento de superfície. Nossa ideia é formar uma carteira sólida de clientes que estão preocupados com o custo do processo e com a vantagem competitiva que terão com este foco, e daremos escala a estas soluções com condições comercialmente especiais.

## Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?

A expectativa da Deltec é de um número de visitantes elevado. Contaremos com o nosso time comercial de todos os estados à disposição dos clientes e parceiros, para sair desta feira mais visíveis e importantes. O EBRATS é uma oportunidade de ouro para uma maior consolidação de nossa marca e imagem no mercado, e acreditamos no sucesso total de ambas.



# NUTRIPLANT | QUIRIOS



Ricardo Pansa, Diretor

*“Estamos abertos para fazer negócios que promovam crescimento mútuo”*

## Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?

Vemos no EBRATS a oportunidade de estabelecermos novas parcerias ao divulgar nossos produtos e serviços a um público tão qualificado.

## Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?

Estamos certos de que temos as condições necessárias para potencializar os seus negócios, por isso convidamos a todos para nos visitarem no estande 129A.

## Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?

Ácido Fluobórico, Ácido Metanossulfônico, Fluoborato de Estanho, Metanossulfonato de Estanho, e Molibdato de Sódio.

## O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?

Estamos abertos para fazer negócios que promovam crescimento mútuo. Nossa marca, Quirios, está no mercado desde 1965, são anos de excelência, referência, qualidade e estrutura a serviço da inovação através de matérias-primas e químicos inorgânicos.

## Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?

Escrever conjuntamente histórias de êxito. Venham nos visitar!

# GALTRON QUÍMICA

## Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?

Manter a boa imagem que a nossa empresa tem no mercado.

## Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?

Para mantermos um contato mais próximo com nossos clientes atuais e mostrarmos nossos produtos e trabalho para novos clientes potenciais.

## Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?

Novos processos de cobre ácido, zinco alcalino e desengraxantes biodegradáveis, entre outros.

Sergio Ribeiro da Silva, Diretor

*“Em um evento como o EBRATS, com certeza, boas negociações sempre são possíveis”*

## O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?

Em um evento como o EBRATS, com certeza, boas negociações sempre são possíveis.

## Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?

Demonstrar o desenvolvimento atual de nossa empresa e, com isto, a obtenção de novos clientes.





## SAITA DO BRASIL



Vinicius Ernesto Dias Ehlert, Diretor

*“Temos várias soluções para tratamento de efluentes”*

**Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?**

**P**rospeção de novos negócios.

**Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?**

Temos várias soluções para tratamento de efluentes.

**Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?**

Equipamento automatizado.

**O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?**

Possibilidades de parcelamento, temos BNDES e FINAME.

**Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?**

Melhoria nas vendas.

## ESFERAS DOUGLAS

**Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?**

**N**o momento em que o preço da energia e a necessidade de manutenção de boa qualidade do meio ambiente são fatores fundamentais para a competitividade, estamos certos de apresentar produtos que ofereçam isso aos nossos clientes

**Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?**

Lá, apresentaremos uma visão real do que nossos produtos podem oferecer.

**Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?**

Esferas plásticas para cobertura de banhos e fixadores para linhas de anodização.

Douglas A. Travalon, Diretor

*“Ampliar a base de consumidores, conscientes de estarem promovendo lucro real para sua empresa enquanto minimizam os danos ao meio ambiente”*

**O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?**

Apoio técnico e todo tipo de negociação possível no cenário atual.

**Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?**

Ampliar a base de consumidores, conscientes de estarem promovendo lucro real para sua empresa enquanto minimizam os danos ao meio ambiente.



# WG EQUIPAMENTOS ELÉTRICOS



Valmir Gonçalves da Silva, Diretor

*Destaque: “Retificadores de onda quadrada”*



Qual o seu maior objetivo nesta edição do EBRATS?

**D**emonstrar nossa linha e produto.

Por que os clientes devem visitar seu estande na feira?

Para conhecer nossa linha de equipamentos.

Quais serão os produtos em destaques e/ou lançamentos previstos para esta edição da feira?

Retificadores de onda quadrada.



O que os clientes podem esperar de negociações diferenciadas com a sua empresa no evento?

Melhor preço, condições, e para apresentar nossa equipe técnica.

Qual a sua principal expectativa com o EBRATS 2022?

Adquirir novos clientes, aumentando assim nossa participação no mercado.







# 60 anos DE EXPERIÊNCIA

## Tecnologia e Qualidade em Tratamentos de Superfície

NIQUELAÇÃO RODRIGUEZ LTDA.

☎ 11 94117.0227

[niquelacaorodriguez.com.br](http://niquelacaorodriguez.com.br)

**Cromação de Plásticos em ABS (ferrosos e não ferrosos, sob consulta), Laboratório Químico.**

**Empresa Certificada ISO 9001/2015**



### LINHA GALVÂNICA

*Linha galvânica de última geração totalmente automatizada com transfer na própria linha, controlada por sistema supervisório.*

### RETIFICADORES



*Retificadores de alta frequência máquinas de última geração automáticas, união de qualidade e tecnologia*

### TRATAMENTO DE EFLUENTES



*Desde 1993 atendendo e cumprindo as determinações do artigo 19A da Cetesb*

### SISTEMA DE LAVADOR DE GASES



*Garantindo a qualidade das emissões tanto dentro da planta como na atmosfera*

### LABORATÓRIO DE ENSAIOS



*Com modernos equipamentos atende a todas as normas Nacionais e Internacionais do mercado*

### PROGRAMA SUPERVISÓRIO



*Sala e Tela do programa supervisório. Todos os controles são parametrizados garantindo o atendimento das normas técnicas com rastreabilidade das peças produzidas*

### LABORATÓRIO DE TESTES



*Aparelho Thermotron realiza testes de ciclo térmico.*

### EXPEDIÇÃO E RECEBIMENTO



*Processos eficientes para entrega otimizada*



Twilite

# Processo de Cromo decorativo escuro de alto desempenho

- Alternativa sustentável para processos de cromo hexavalente
- Camadas escuras aprovadas para a indústria automotiva
- Solução de cromo trivalente, base sulfato  
Ótimo desempenho para testes  $\text{CaCl}_2$  e CASS

**100**  
YEARS OF INNOVATION

**MacDermid  
Enthone**  
INDUSTRIAL SOLUTIONS

 esi  
sustainability

**MacDermid**  
ENVIO SOLUTIONS

Para mais detalhes, por favor, acesse:  
[macdermidenthone.com/industrial](http://macdermidenthone.com/industrial)

© 2022 MacDermid Enthone.